

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ, СДЕРЖИВАЮЩИЕ РАЗВИТИЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ОТРАСЛЕЙ РОССИИ

INSTITUTIONAL FACTORS HINDERING THE DEVELOPMENT OF HIGH-TECH INDUSTRIES IN RUSSIA

*I. Degtyareva
L. Makaeva*

Summary. In the context of a comprehensive global digital transformation of the Russian economy and the search for non-resource-based growth factors, studies of the potential of high-tech industries are of particular importance. The article analyzes the sector of high-tech industries, reveals their main advantages and limitations. Among the factors restraining the development, institutional factors are highlighted.

Keywords: high technology, high-tech business, high-tech industries, institutional factors, "regulatory guillotine".

Дегтярева Ирина Викторовна

*Д.э.н., профессор, Уфимский государственный
авиационный авиатехнический университет, г. Уфа
idegtjareva57@mail.ru*

Макаева Лиана Ирнисовна

*Аспирант, Башкирский государственный
университет, г. Уфа
makaeva_liana@mail.ru*

Аннотация. В условиях комплексной глобальной цифровой трансформации экономики России и поиска нессырьевых факторов роста особое значение приобретают исследования потенциала высокотехнологичных отраслей. В статье проведен анализ сектора высокотехнологичных отраслей, раскрыты основные их преимущества и ограничения. Среди сдерживающих развития факторов выделены факторы институционального характера.

Ключевые слова: высокие технологии, высокотехнологичный бизнес, наукоемкие отрасли, институциональные факторы, «регуляторная гильотина».

Высокие технологии кардинальным образом трансформируют социально-экономические процессы по всему миру, вследствие этого многие правительства стремятся выделить высокотехнологические отрасли как отдельное направление развития и стремятся его поддерживать. Высокотехнологичный бизнес отличается высокой долей затрат на НИОКР и занятых с высшим образованием. Такие компании активнее разрабатывают новые технологии, тем самым способствуя технологическому развитию всей экономики.

Развитие высокотехнологичных отраслей для России играет особенно важную роль не только в повышении конкурентоспособности отечественного производства. Ухудшение политической обстановки на международной арене и введение ряда санкций со стороны США и Европейского союза против России наглядно показали необходимость модернизации промышленности и развития высокотехнологичных отраслей экономики.

После распада СССР финансирование науки сократилось, исследовательская деятельность оказалась практически изолирована от экономических отношений, начался распад связей внутри научного комплекса, многие ученые стали массово выезжать за рубеж. У оставшихся исследователей не было мотивации к коммерческой реализации своих разработок, так как в советской системе все было по плану, и с возникновением новых рыночных условий научные сотрудники просто не смог-

ли приспособиться к ним. Переход к рыночным отношениям проходил в условиях высокой неопределенности. Процветала коррупция и экономические преступления, объемы производства сокращались. В такой ситуации предприниматели ориентировались лишь на сохранение активов и функционирование компании в краткосрочном периоде. Данные процессы не давали стимулов предприятиям к инновационной деятельности. Многие созданные мелкие предприятия занимались торговлей и другими низкотехнологичными видами предпринимательства. Конкуренция на рынке не носила рыночный характер, наиболее успешные предприятия либо имели доступ к административному ресурсу, либо к криминальным силам.

Таким образом, более десятилетия у российских компаний не было стимулов к инновациям. При необходимости в новых технологиях предпочтение отдавалось импорту, а не внутренним разработкам.

На сегодняшний день Россия обладает одним из ведущих научно-технических комплексов, занимающих ведущие позиции в мире. Однако потенциал данного сектора не может раскрыться в полной мере из-за системных проблем, обусловленных как незавершенными экономическими и институциональными преобразованиями, так и кризисными явлениями в экономике, связанными с изменением конъюнктуры рынков и геополитической ситуацией.

Таблица 1. Высокотехнологичные отрасли России

Отрасли высокого технологического уровня
Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
Производство компьютеров, электронных и оптических изделий
Производство летательных аппаратов, включая космические, и соответствующего оборудования
Отрасли среднего высокого технологического уровня
Производство химических веществ и химических продуктов
Производство электрического оборудования
Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки
Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов
Производство прочих транспортных средств и оборудования, исключая (производство летательных аппаратов, включая космические, и соответствующего оборудования)
Производство медицинских инструментов и оборудования
Ремонт и монтаж машин и оборудования
Наукоемкие отрасли
Деятельность водного транспорта
Деятельность воздушного и космического транспорта
Деятельность в сфере телекоммуникаций
Разработка компьютерного программного обеспечения, консультационные услуги в данной области и другие сопутствующие услуги
Деятельность в области информационных технологий
Деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению
Страхование, перестрахование; деятельность негосударственных пенсионных фондов
Деятельность вспомогательная в сфере финансовых услуг и страхования
Деятельность в области права и бухгалтерского учета
Деятельность головных офисов; консультирование по вопросам управления
Деятельность в области архитектуры и инженерно-технического проектирования; технических испытаний, исследований и анализа
Научные исследования и разработки
Деятельность ветеринарная
Деятельность по трудоустройству и подбору персонала
Образование
Деятельность в области здравоохранения
Деятельность по уходу с обеспечением проживания
Предоставление социальных услуг без обеспечения проживания

Источник: Приказ Росстата от 14.01.2014 N21 [1]

В настоящее время в России, как и во всем мире, под высокотехнологичными отраслями принято понимать отрасли с наиболее высокой интенсивностью НИОКР: производство фармацевтической продукции, производство офисного оборудования и вычислительной техники, производство летательных аппаратов, включая космические, производство компьютеров, включая электронные оптические изделия, и др. Согласно классификации Росстата к высокотехнологическому сектору экономики относятся высокотехнологичные, среднетехнологичные высокого уровня и наукоемкие виды деятельности.

Характеризуя динамику сектора высокотехнологичных отраслей по данным Росстата (рис. 1) видим, что вклад высоких технологий и науки в ВВП заметно вырос в 2016 году, однако к концу 2019 года по сравнению с 2016 увеличился всего на 0,3%. По планам Правитель-

ства Российской Федерации, в 2018 году вклад должен был быть более 25%, однако этот показатель не был достигнут и главной причиной, по мнению ряда экспертов, стали западные санкции. До 2014 года российские компании активно продвигали свои бренды на мировом рынке, однако теперь, наоборот, многие производители стараются скрыть происхождение технологий, перенесут центры прибыли, и их доля не учитывается в ВВП. Вторая причина — застой экономики, и в данный период фирмы существенно экономят на технологиях.

Доля высокотехнологичного экспорта в общем объеме экспорта России составляет менее 15%, в то время как доля высокотехнологичного импорта превышает 60%. Такой сильный разрыв свидетельствует о том, что производство высокотехнологичной продукции в России является недостаточным. Также недостаточным яв-

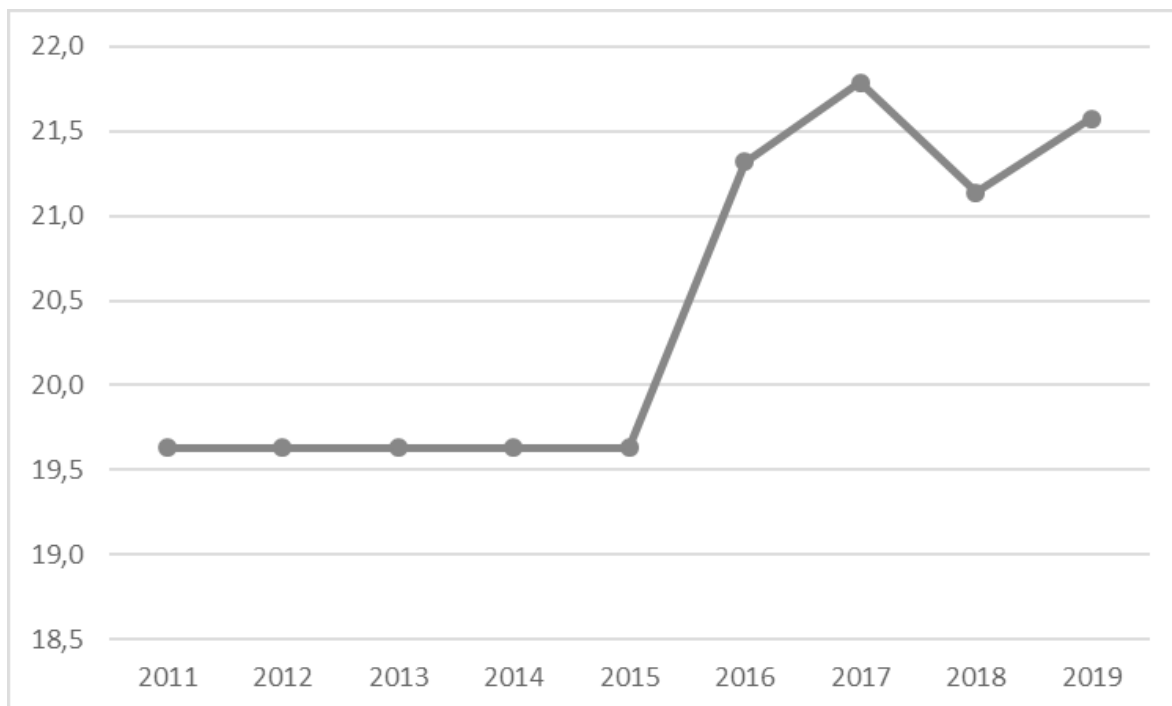


Рис 1. Доля высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП, % по данным Федеральной службы государственной статистики [10]

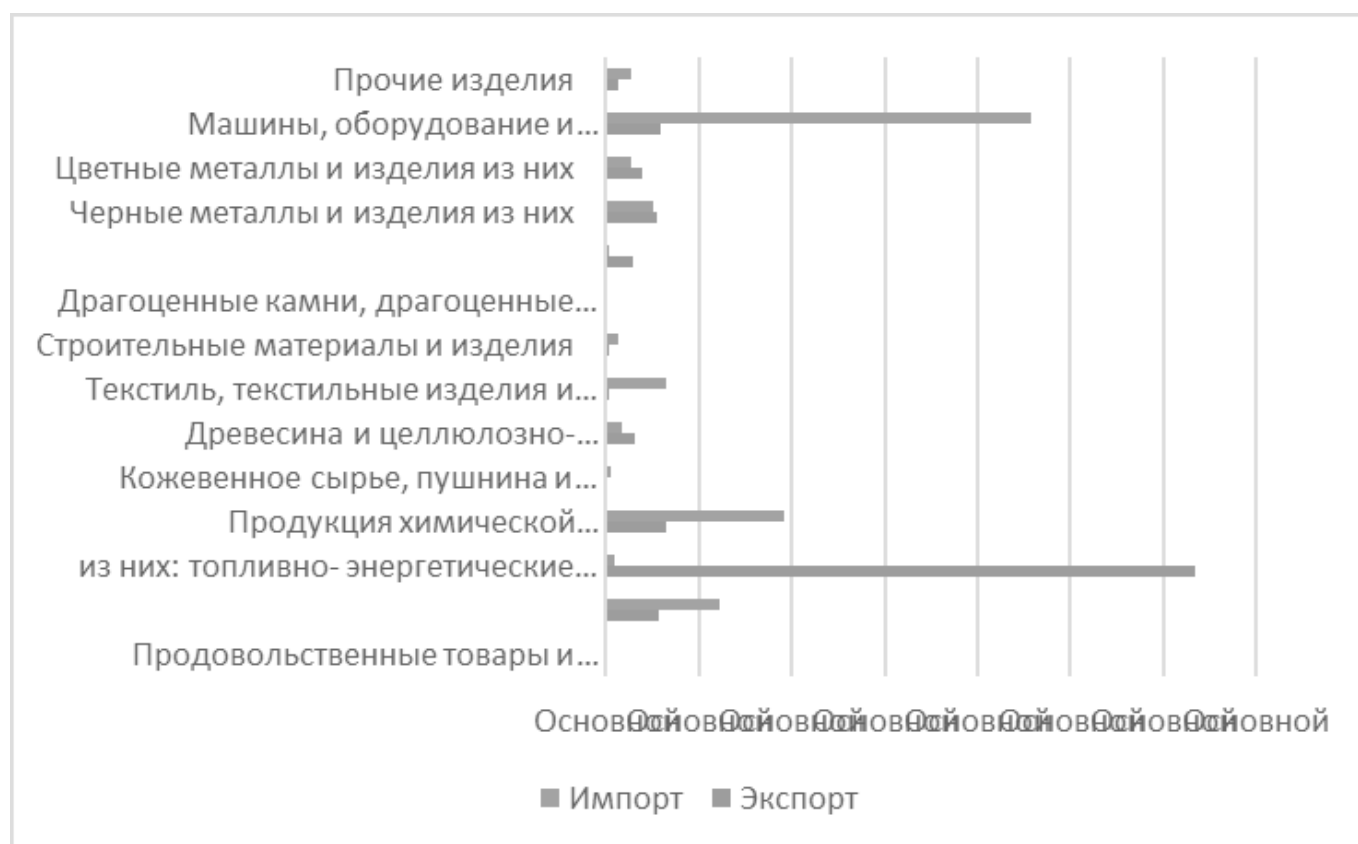


Рис. 2. Импорт и Экспорт Роосии по данным ЦБ России [12]

Таблица 1. Факторы развития и сдерживающие факторы отрасли информационных технологий

Факторы развития	Сдерживающие факторы
<ul style="list-style-type: none"> Высокая конкуренция на рынке мобильной связи, трансформация телекоммуникационных компаний в провайдеров услуг широко профиля Увеличение числа пользователей мобильными устройствами Рост инвестиций в развитие национальных платежных систем, производство отечественного ИТ-оборудования Создание национальной цифровой платформы для ускорения перехода населения и экономики на инновационные рельсы Усиление внимания к цифровой безопасности, вследствие роста мониторинга информации, публикуемой в глобальной сети 	<ul style="list-style-type: none"> Низкий уровень применения цифровых технологий в бизнесе, технологическое отставание российских производителей, вследствие низкой конкурентоспособности с зарубежными ИТ-компаниями Разрыв в цифровой грамотности среди определенных слоев населения Рост цифрового пиратства Дефицит высококвалифицированных ИТ-специалистов Киберугрозы и увеличение утечек информации Миграционный отток высококвалифицированных специалистов

ляется и ее экспорт. Доля России в глобальном экспорте высокотехнологичной продукции составляет лишь около 0,5% глобального экспорта, что обеспечивает России по этому показателю 28-е место в мире (ниже, чем в Чехии, Польше, Венгрии и многих других странах.)

Анализ состояния и развития высокотехнологичных отраслей российской экономики позволил выявить факторы, способствующие и сдерживающие их развитие.

Развитие сектора информационных технологий (ИТ) началось в 1990 годы, с использованием советского опыта и кадров. В сектор ИКТ, входят организации, осуществляющие деятельность в сфере:

- ◆ телекоммуникаций
- ◆ производства оборудования
- ◆ оптовой торговли товарами, связанными с информационными технологиями
- ◆ оказания информационно-телекоммуникационных услуг

Крупнейшие ИТ-компании России: Ростех, НКК, Ланит, Soft line, 1С, Kaspersky, ITG, Ростелеком, SAP СНГ, Ай-тека и др. По данным НП «Руссофт» стабильно растет экспорт продуктов программного обеспечения из России: в 2017 году экспорт составил 8,8 млрд. долл., в 2018 года 9,68 млрд. долл., в 2019 году — 11,12 млрд. долл.

Главными технологическими трендами отрасли являются: аналитика больших данных, искусственный интеллект, облачные решения, сети 5 G, интернет вещей, виртуальная и дополненная реальность. В 2019 году в России был создан первый суперкомпьютер «Кристофари», разработанный Сбербанком совместно с компаний NVIDIA. Суперкомпьютер может создавать виртуальных двойников, синтезировать речь, не говоря уже о переработке большого количества информации. Также среди успехов ИТ-разработчиков можно отметить процессор Baikal-M, разработка оптического транзистора для суперкомпьютера нового поколения и др.

По оценкам экспертов «ТМТ-консалтинг» в 2019 году объем рынка телекоммуникационных услуг поднялся до 1,73 трлн. рублей, расходы на мобильную связь на 3,3% в 2019 году против 4,9% в 2018 году. В исследовании отмечается, что сегмент мобильной связи растет все медленнее из-за острой конкуренции и запуска безлимитных тарифов.

По данным ЦБ РФ экспорт компьютерных услуг с 2017 года превышает импорт, в 2017 году это превышение составило 18,57 млн. долл., в 2018 году 539,81 млн. долл. Идет процесс импортозамещения, что связано не в последнюю очередь с Федеральным законом № 188 от 29.002015 «О внесении изменений в Федеральный закон “Об информации, информационных технологиях и о защите информации”, согласно которому с 1 января 2016 года государственные органы обязаны закупать отечественное программное обеспечение, вошедшее в «Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных». Одной из главных проблем отрасли является кадровый вопрос. Для того, чтобы получить и удержать высококвалифицированных специалистов данной отрасли необходимо создать соответствующие условия, обеспечить образовательный процесс самыми последними современными технологиями.

В целом анализ современного состояния российско-го ИТ-сектора, позволил выделить ряд факторов, способствующих и сдерживающих его развитие (Таблица 1)

В фармацевтической отрасли созданы и работают ряд фармацевтических биотехнологических компаний полного производственного цикла: от разработки иммунобиологических препаратов и производства активной субстанции, до вывода готового препарата на рынок. Например, федеральный государственный научный центр «Вектор» в настоящий момент занят разработкой вакцин против новой коронавирусной инфекции, а также создал ряд уникальных тест систем для обнаружения антигел коронавируса.

Таблица 2. Факторы развития и сдерживающие факторы фармацевтического рынка

Факторы развития	Сдерживающие факторы
<ul style="list-style-type: none"> • Принятие закона об онлайн продаже рецептурных и безрецептурных лекарственных средств. • Гарантированные государственные закупки, вытеснение импорта в государственных закупках • Стимулирование аптечных сетей путем выплаты бонуса напрямую импортером/производителем • Стимулирование аптечных сетей путем заключения с ними договоров об оказании услуг • Взаимодействие с медицинским персоналом • Пандемия коронавируса, нерациональное поведение потребителей 	<ul style="list-style-type: none"> • Несовершенство законодательного регулирования отрасли • Нехватка государственного финансирования программ здравоохранения и поддержки российских производителей • Недостаточная конкурентоспособность российской фармацевтики по сравнению с зарубежной • Сокращение реальных доходов населения • Сдерживание цен на жизненно необходимые лекарственные средства • Ограничение на ввоз/вывоз определенной линейки препаратов • Рост цен (в 2018 году инфляция на российские препараты составила 6,1% на импортные — 5,9%) • Экспорт российской продукции недостаточно развит • Коррупция • Валютный риск • Геополитические риски

Таблица 3. Факторы развития и сдерживающие факторы космической отрасли

Факторы развития	Сдерживающие факторы
<ul style="list-style-type: none"> • Расширение круга потребителей и растущий спрос на результаты космической деятельности • Внедрение платформенных технологий в процессы производства ракетно-космической техники, адитивных технологий, новых материалов, повышение на этой основе эффективности создания космических устройств и аппаратов • С присоединением Крыма система управления наземными космическими аппаратами потеряла остроту 	<ul style="list-style-type: none"> • Старение кадрового состава предприятий РКП • Низкий уровень коммерциализации космических услуг • Большинство предприятий и научных центров данной отрасли были созданы еще во времена СССР • Отсутствует полностью независимый запуск в космос • Существуют проблемы обеспечения создания космических аппаратов с полностью отечественной элементной базой. На данный момент даже на отечественных спутниках ГЛОНАСС используют импортные детали • Коррупция (стройка космодрома «Восточный» сопровождалась рядом коррупционных скандалов, сумма хищения была оценена в 8 миллиардов рублей. В 2017 году Счетная палата выявила нарушений на 1,8 триллиона рублей.) • Плохо налажен пиар, популяризация отрасли среди широких слоев населения, в СССР каждый второй человек мечтал стать космонавтом, престижна была также работа в данной отрасли. Гордость за достижения в области космоса переполняла советских граждан. На сегодняшний день успехи отрасли подобно не анонсируются в средствах массовой информации.

Российский фармацевтический рынок состоит из двух основных частей — коммерческого, или аптечного, и сегмента государственных закупок. Первый — это продажи лекарств в аптеках непосредственно потребителям, второй — закупка медикаментов Министерством здравоохранения, региональными ведомствами и больницами для льготных категорий пациентов. Рынок находится в бурном оживлении. Объем фармацевтического рынка в 2018 году составил 1682 млрд., что на 2,6% процента выше чем в 2017, несмотря на снижение покупательной способности и сокращении реальных денежных доходов. Доля лекарств импортного производства на рынке составила 70,2% в рублях и 39,4% в упаковках.

Основной вклад в рост внес коммерческий сегмент. Первые места в рейтинге составили иностранные компании: Sanofi, Novartis, Bayer. Ведущие российские производители: «Оптисфарм», «Фармстандарт», «Биокад» [8]. Перед рынком остро стоял вопрос онлайн-продажи безрецептурных лекарств. В сложившейся ситуации пандемии коронавируса, в апреле 2020 президент Российской Федерации подписал указ, разрешающий данную торговлю, а 1 апреля 2020 года государственная дума приняла законопроект, разрешающий продажу рецептурных лекарственных препаратов, за исключением наркотических и психотропных препаратов, а также спиртосодержащих лекарств, с долей этилового спирта менее 25%.

Таблица 4. Факторы развития и сдерживающие факторы авиационной и вертолетной отрасли

Факторы развития	Сдерживающие факторы
<ul style="list-style-type: none"> Наличие со времен СССР развитой отрасли производства, накопленный опыт и развитые хозяйственные связи Активная реализация проектов высокоскоростных железнодорожных перевозок в европейской части России служит дополнительным стимулом для повышения эффективности воздушного транспорта Влияние единой таможенно-тарифной политики стран-членов Евразийского экономического союза, формируемой на период до 2025–2030 годов Начало поступления самолетов нового поколения Boeing и Airbus в парк авиакомпаний лидеров, что будет стимулировать спрос на закупку воздушных судов у отечественного производителя Поддержка имиджа гражданской авиации, как наиболее экологичного и безопасного вида передвижения 	<ul style="list-style-type: none"> Низкий платежеспособный спрос на внутреннем рынке России Технологическая отсталость от передовых мировых производителей Высокая зависимость от поддержки государства Ограниченные возможности государства по увеличению или сохранению текущего уровня поддержки В силу наличия на рынке традиционно сильных игроков как Airbus, Robinson, вероятность недостижения приемлемого уровня спроса и окупаемости в целом, что усугубляется целым рядом вероятностных проблем в политической и экономической сферах жизни

В секторе увеличиваются продажи дженериковых препаратов, основной причиной чему стала разница в цене: средняя стоимость оригинального препарата составила в 2018 году 446 рублей, а дженерика 139 рублей.

На рынке космической отрасли и производства летательных аппаратов России на сегодняшний день производятся транспортные и боевые вертолеты, ракеты-носители, спутники, транспортные, пассажирские и беспилотные самолеты, истребители, бомбардировщики, межпланетные зонды и др.

Ракетно-космическая промышленность специализируется на научной разработке и производстве ракетного оружия и космической техники. В 2015 году для проведения модернизации данной отрасли была создана госкорпорация «Роскосмос», однако вопросы конкурентоспособного функционирования отрасли до сих пор не решены. Характерной проблемой данной отрасли является серьезный износ оборудования и неравномерное распределение его эксплуатации, отрасль нуждается в техническом перевооружении, переходе на цифровые методы управления. Средний возраст руководящих должностей «Роскосмоса» за 50 лет, отсутствует преемственность кадров, отрасль испытывает дефицит талантливых молодых высококвалифицированных специалистов. С 2000-х гг. промышленность вела ряд передовых разработок в сфере военного космоса, но по совокупности технических (неготовность производства) и организационных (частое внесение изменений в техзадание заказчиком) причин они не смогли быть реализованы вовремя.

Крупнейшими авиастроительными компаниями являются: «Объединенная авиастроительная корпорация», ракетно-космическая корпорация «Энергия». Россия занимает второе место в мире по производству самолетов, однако более половины из них военные. Российский

парк пассажирских самолетов насчитывает 981 борт. Средний возраст парка воздушных судов составляет 16,8 лет, что выше среднемирового значения (11,4). Характерной особенностью российского парка самолетов является высокая доля самолетов (41%) вместимостью до 120 кресел, в то время как в мире этот показатель равен 30%. В наиболее значимом и капиталоемком сегменте магистральных самолетов устойчиво доминирует зарубежная техника, и перед Россией стоит большой вызов замены импортной техники на отечественную, и темпы, которыми будет проводиться замена, зависят от состояния экономики страны в целом. В последние годы вертолетная отрасль получила положительный импульс благодаря развитию программы санитарной авиации. Данная отрасль практически находится под управлением государства. «Вертолеты России» образованы в 2007 году, входят в структуру Госкорпорации «Ростех». Холдинг объединил активы всех вертолетостроительных заводов России; предприятий по производству комплектующих изделий; компаний, обеспечивающих послепродажное сопровождение вертолетной техники в РФ и за ее пределами.

На сегодняшний день Россия имеет значительный задел для развития высокотехнологичных отраслей, однако необходимы дальнейшие меры для развития гражданских высокотехнологичных отраслей, повышения их вклада в ВВП, стимулирования международного сотрудничества и экспорта.

Несмотря на специфические проблемы определенных высокотехнологичных отраслей, все отрасли характеризуются высокими институциональными барьерами инновационного развития.

Стоит отметить, что коррупция становится неизменно высоким институциональным барьером. Полтеро-

вич В.М. отмечает: поведение агента формирует его репутацию и тем самым оказывает кумулятивный эффект на его возможности в будущем; в поведении агента большую роль играет имитационная составляющая [6]. Таким образом, следует признать необходимость создания моральных кодексов, эффективность которых будет зависеть от мотивации и материального поощрения. Всеобщая цифровизация, электронное взаимодействие между бизнесом и властью, организация информационно-консультационных государственных проектов являются точками противодействия проблемы.

Данный барьер является следствием другого важного институционального барьера — низкой регуляторной среды. Регуляторная политика предусматривает широкий спектр регулирования предпринимательской деятельности в форме создания условий, различного рода допуска на рынок, установления требований к продукции, процессам, контрольно-надзорных процедур, запретов, ограничений и преференций, а также механизмы прогнозной, ретроспективной оценки эффективности такого регулирования [10]. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) рассматривает регуляторную политику наряду с монетарной и бюджетной, выступающей одной из ключевых составляющих экономического роста. Формальные институциональные барьеры или административные барьеры становятся следствием в первую очередь неясности законодательства, что еще больше повышает неопределенность инновационной деятельности. В мировой практике активно используется политика так называемой «регуляторной гильотины». Россия же находится только на начальном этапе преобразования данной политики. Термин был предложен международной консалтинговой группой Jacobs, Cordova & Associates, и в рамках данной политики предлагается ликвидировать различные точки торможения в законодательстве. На данный момент в России действует свыше 9 тысяч нормативных актов, устанавливающих обязательные требования к бизнесу при проверках, причем многие из них еще со времен СССР. Поэтому правительство России приняло решение провести «регуляторную гильотину» и к 1 января 2021 года весь массив норм, устанавливающих обязательные требования, должен быть заменен на новые. Однако следует отметить, что данная политика должна носить долгосрочный и гибкий характер. В противном случае, предприятиям невыгодно переводить свою деятельность на инновационный путь, так как это сопряжено с высокими транзакционными издержками.

Также по причинам низкой регуляторной среды и господства в ряде отраслей крупных корпораций, на высоком уровне остаются барьеры входа на рынок: регистрация, лицензирование, доступ к ресурсам. Создание индустриальных кластеров призвано обеспечить при-

ток предприятий в отрасль (снижаются транзакционные издержки введения инновационной деятельности: предоставляются льготные условия кредитования, льготное налогообложение), однако с другой стороны это способствует образованию горизонтальных связей, образованию холдингов, корпораций, монополизирует отрасль и снижает ее эффективность. Низкая конкуренция не добавляет стимулов к инвестициям и разработкам. В таких условиях, необходимо осуществлять консультационную поддержку малых и средних технологических предприятий для преодоления административных барьеров, помощи в регистрации продукции, участия в выставочных мероприятиях. Диффузии инноваций будет способствовать наличие в отрасли предприятий с разными технологическими возможностями.

Помимо административных барьеров, особо острым для предприятий становится институциональный барьер финансирования инноваций как для вновь созданных, так и для уже действующих [5]. Существуют сложности с получением банковских кредитов малыми и средними технологическими компаниями для участия в тендерах государственных корпораций, крупных холдингов, что делает невозможным переход на новый уровень доходов и проектов для небольшого технологического бизнеса. По данным Российской венчурной компании (РВК) нехватка ликвидности остро стоит перед 36% высокотехнологичных предприятий, получению банковских кредитов — 28% [9]. Льготирование налоговой ставки позволит направить денежные средства на развитие компании: закупку необходимого сырья и оборудования. Введение программ льготного кредитования позволит предприятиям развивать растущие направления бизнеса, особо необходимы они в условиях неопределенности и отсутствия ликвидных средств для выплаты заработной платы. По данным РВК существующие кредитные программы имеют небольшую эффективность. В апреле 2020 года, в связи со сложившейся пандемией коронавируса, Правительство Российской Федерации приняло ряд мер по поддержке бизнеса в России, однако, высокотехнологичные отрасли в данный список не вошли, хотя проблемы потребительского сектора критичным образом каскадируются и на сегменты высокотехнологичного бизнеса. Так острой проблемой является сохранение команды, причем для высокотехнологичных отраслей, где каждый работник представляет ценность, обладает уникальными навыками, вопрос критичнее чем для сферы услуг. Предоставление беспроцентных кредитов или частичное субсидирование государством заработной платы явились бы актуальными мерами поддержки. Существенный вклад в поддержку высокотехнологичного бизнеса могут внести: субсидирование затрат на защиту интеллектуальной собственности, помощь в выходе на экспортные рынки, получение грантов и льгот от институтов развития, при-

ведение образовательных программ инженерных университетов в соответствии с передовыми мировыми технологиями, освобождение от налогов вновь созданных инновационных компаний в срок до одного года, принятие нематериальных активов кредитными организациями в качестве залога, предоставление высокотехнологическому бизнесу налогового вычета НДС в части возмещения расходов физических лиц при венчурных инвестициях на ранних стадиях компании.

В ряде отраслей наблюдается институциональный барьер догоняющего развития. По мнению Полтеровича В.М. [7] в каждой отрасли должны действовать как инновационные предприятия, так и предприятия, ве-

дущие абсорбционную деятельность, что чем активнее предприятия производят инновации, тем активнее они имитируют новшества из других стран. Однако отчасти данное отставание должно способствовать развитию инновационной деятельности.

Таким образом, преодоление институциональных барьеров развития высокотехнологичных отраслей возможно при тесном взаимодействии государства и бизнеса, развитии государственного-частного партнерства, формировании позитивного отношения к инновационной деятельности и самосознания предпринимателей, исходя из принципов социальной ответственности и деловой этики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Приказ Росстата от 14.01.2014 N21 «Об утверждении Методики расчета показателей «Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП» и «Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВРП» 2014.
2. Бутлов А. М. Рынок вертолетов гражданского назначения/ Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: НИУ ВШЭ, 2019
3. Гохберг Л.М., Дитковский К. А., Кузнецова И. А. и др.; Индикаторы инновационной деятельности: 2019: статистический сборник / Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: НИУ ВШЭ, 2019. — 376 с.
4. Гохберг Л.М /Технологическое будущее российской экономики докл. к Т38 XIX Апр. междунар. научн. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 10–13 апр. 2018 г. /; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2018. — 193, [1] с.
5. Дегтярева И.В., Баркова Е. В. Механизм реализации трансфера технологий в России: проблемы и источники финансирования // ЦИТИСЭИ, № 1(23) — 2020, — С. 312–325
6. Полтерович, В. М. Институциональные ловушки: есть ли выход? / В. М. Полтерович //Общественные науки и современность. — 2004 № 3. — С. 5–16.
7. Полтерович В. М. Институты догоняющего развития (к проекту новой модели экономического развития в журнале Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз, издательство Федеральное государственное бюджетное учреждение науки// «Вологодский научный центр Российской академии наук» — Вологда, 2016, — № 5 (47), — С. 88–107
8. Государственное регулирование: барьеры или стимулы для развития рынка? Тенденции фармацевтического рынка России — 2019 Исследовательский Центр компании «Делойт» в СНГ Москва,
9. Итоги опроса технологических компаний // Российская венчурная компания URL: <https://www.rvc.ru/upload/iblock/d68>
10. Технологическое развитие отраслей экономики // Федеральная служба государственной статистики. 2019. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/economydevelopment (Дата обращения: 15.03.2020)
11. Что такое регуляторная политика?/ Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» URL: <https://regulatory-policy.hse.ru/whatisregpolicy> (Дата обращения: 02.05.2020)
12. Платежный баланс, международная инвестиционная позиция и внешний долг Российской Федерации на январь-сентябрь 2019 / Статистический сборник Центрального банка России: URL: <http://www.cbr.ru/content/document/file/71385/bp.pdf> (Дата обращения: 25.04.2020)

© Дегтярева Ирина Викторовна (idegtjareva57@mail.ru), Макаева Лиана Ирнисовна (makaeva_liana@mail.ru).

Журнал «Современная наука: актуальные проблемы теории и практики»