

РИСКИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ COVID-19

Демури́н Ю́рий Алекса́ндрович
Независимый исследователь
demiurgeo11@gmail.com

РИСКИ FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY IN THE CONTEXT OF THE COVID-19 PANDEMIC

Yu. Demurin

Summary. The relevance of the study of risks arising from the implementation of foreign economic activities by Russian enterprises is due to the fact that in modern conditions, one of the most important conditions for economic growth of the country is the development of foreign economic relations. The increase in the volume of foreign economic operations causes an increase in employment in various economic sectors, an increase in tax and customs revenues to budgets, the development of industries related to foreign economic activity, and the country's economy as a whole. For companies engaged in foreign economic activity, this, in turn, allows you to develop and expand your business, increase your competitiveness in the global and domestic markets. However, all the risks of doing business are multiplied in the implementation of foreign economic operations, which is due to the presence of many additional external factors related to the economic and political situation, customs and tax policies of other countries, as well as the global economic, social and political situation.

The article considers the types of risks associated with foreign economic activity, and gives their generalized classification. The focus is on the risks of foreign economic activity, the increase of which was provoked by the spread of COVID-19 coronavirus infection, which spread to almost all countries of the world at the beginning of 2020.

Keywords: foreign economic activity, risks of foreign economic activity, foreign economic operations, economic crisis, COVID-19 virus, pandemic.

Аннотация. Актуальность исследования рисков, возникающих при осуществлении российскими предприятиями внешнеэкономической деятельности, обусловлена тем, что в современных условиях одним из важнейших условий экономического роста страны является развитие внешних экономических связей. Увеличение объема внешнеэкономических операций вызывает рост занятости населения в различных отраслях хозяйствования, рост налоговых и таможенных поступлений в бюджеты, развитие отраслей, связанных с внешнеэкономической деятельностью, и экономики страны в целом. Для компаний, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, это, в свою очередь, позволяет развивать и расширять бизнес, повышать конкурентоспособность на мировом и внутреннем рынке. Однако все риски ведения бизнеса многократно усиливаются при осуществлении внешнеэкономических операций, что обусловлено наличием множества дополнительных внешних факторов, связанных с экономико-политической обстановкой, таможенной и налоговой политикой других стран, а также общемировой экономической, общественной и политической ситуацией.

В статье рассматриваются виды рисков, с которыми сопряжена внешнеэкономическая деятельность, дана их обобщенная классификация. Делается акцент на рисках внешнеэкономической деятельности, увеличение которых было спровоцировано распространением коронавирусной инфекции COVID-19, охватившей почти все страны мира в первой половине 2020 года.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, риски внешнеэкономической деятельности, внешнеэкономические операции, экономический кризис, вирус COVID-19, пандемия.

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) представляет собой отрасль деятельности, осуществляемую в производственной, научно-технической сфере, экспорте, импорте товара и выходе предприятий на международный рынок сбыта [7].

Общеизвестный факт, что внешнеэкономическая деятельность сопряжена с повышенной степенью риска, который сочетает в себе не только риски ведения бизнеса в конкретной стране, но и риски мировых экономических систем.

В общем смысле под риском большинство экономистов понимают вероятность возникновения потерь [5;

10]. Достаточно полное определение риска внешнеэкономической деятельности представлено В. И. Савкиным и А. И. Солодовником, которые определяют его как сочетание вероятности наступления события и неопределенность последствий, влияющих на финансово-хозяйственную деятельность компании. Результатами влияния риска они называют либо получение ресурсов для развития, либо негативные последствия и потери [3, с. 60].

Риски внешнеэкономической деятельности весьма разнообразны, поэтому существует множество их классификаций. Обобщая проведенное исследование видов рисков внешнеэкономической деятельности, на рисун-

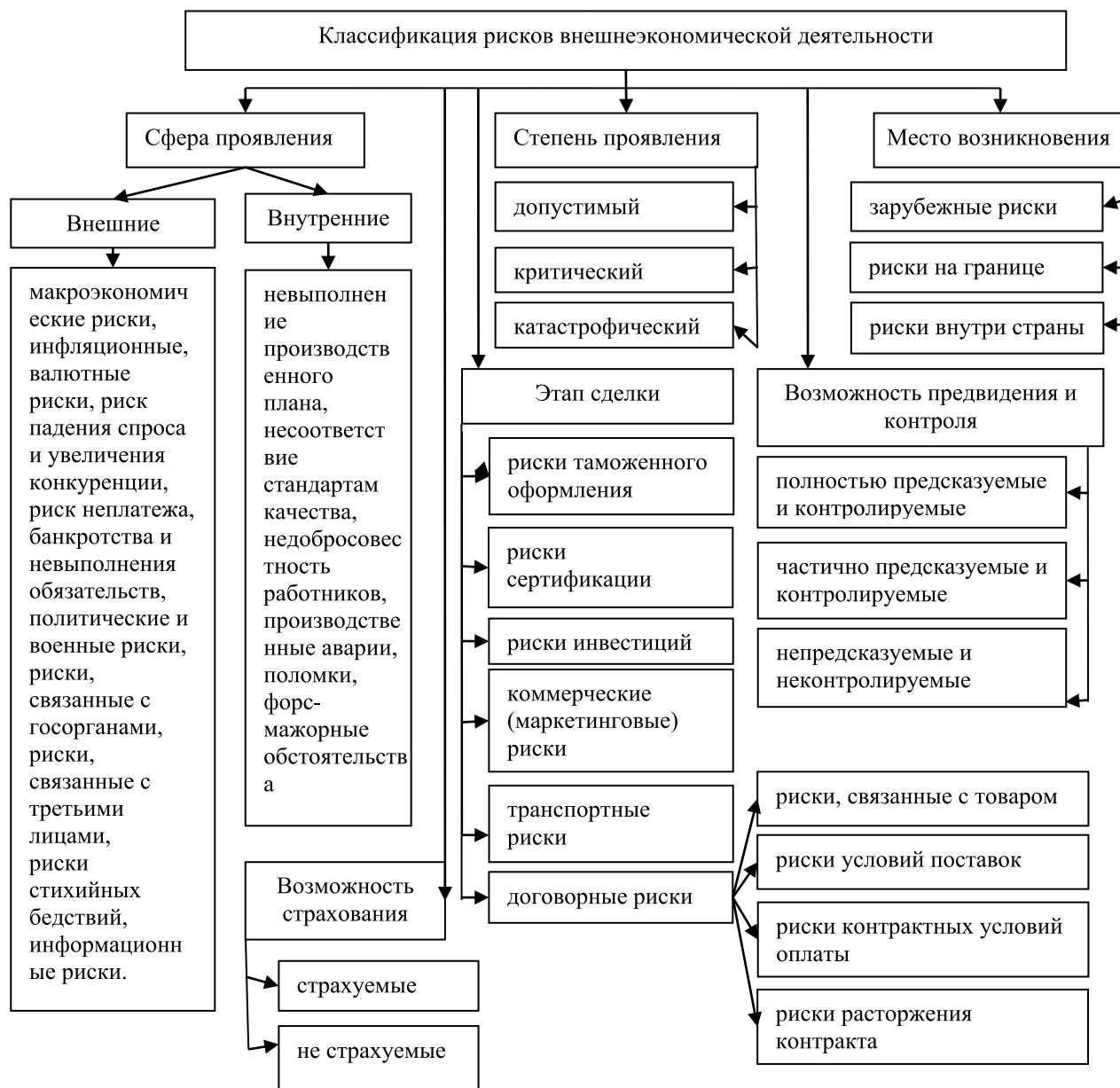


Рис. 1. Классификация рисков внешнеэкономической деятельности (составлено автором по [1, 2, 5, 8])

ке представим классификацию рисков в зависимости от различных признаков.

В соответствии с приведенной классификацией, среди факторов, влияющих на степень и уровень риска внешнеэкономической деятельности, можно выделить внешние и внутренние факторы. К внутренним можно отнести такие факторы, на которые предприятие может оказывать влияние, следовательно, оно может регулировать данный вид риска. К внутренним факторам можно отнести, например, возможность выбора поставщика, покупателя и т.д. К внешним факторам относятся

такие, которые предприятие не может контролировать, например, политические, климатические и т.д. Поэтому данные факторы являются наиболее опасными для внешнеэкономической деятельности предприятия.

Одним из глобальных внешних факторов, оказавших влияние на деятельность внешнеэкономических компаний в первой половине 2020 года, стала эпидемиологическая обстановка в мире, ухудшившаяся в связи с распространением вируса COVID-19. В России 11 марта 2020 года была объявлена пандемия COVID-19. Согласно определению Всемирной организации здравоохра-

нения, пандемия представляет собой распространение нового заболевания в мировых масштабах, когда появляется новый вирус, к которому большинство людей не обладают иммунитетом [11].

По данным Всемирной организации здравоохранения (World Health Organization), практически во всех странах мира зафиксированы случаи заражения коронавирусом инфекцией. Наибольшее количество заболевших по состоянию на начало июня 2020 года зафиксировано в США (2008 тыс. чел.), Бразилии (691 тыс. чел.), России (477 тыс. чел.), Испании (288 тыс. чел.), Великобритании (287 тыс. чел.) и Индии (258 тыс. чел.) [9].

Пандемия COVID-19 оказала и продолжает оказывать беспрецедентное влияние на российские компании всех размеров и типов, в том числе компании, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность. Большое число компаний прекратили свою деятельность или сократили ее масштабы в связи с финансовыми трудностями. Главной причиной этого является отсутствие или ограничение рынков сбыта продукции (услуг) компаний ввиду закрытия границ и проблем на таможне.

С целью предотвратить массовое распространение вируса COVID-19, большинство стран ввели полный или частичный карантин, необходимую самоизоляцию населения, были вынуждены закрыть компании в некоторых отраслях, было ограничено или закрыто транспортное сообщение почти всех видов, как внутри стран, так и на границах. Следовательно, межгосударственное транспортное сообщение стало затруднено. Это стало основным фактором повышения риска внешнеэкономических операций, в частности транспортного риска. Данный риск, согласно приведенной классификации, можно отнести к катастрофическим, так как его последствия привели к банкротству многих компаний.

Обстановка, сложившаяся во время распространения по миру коронавируса, привела также к изменению таких макроэкономических факторов как курс валют и инфляционные процессы. Это повысило валютный риск, изменяющий размеры платежей сторон, подписавших контракт. Сущность валютных рисков обусловлена тем, что между днем заключения внешнеэкономическо-

го контракта и его реализацией создается определенный временной промежуток, что порождает влияние инфляционных процессов. Однако данный риск, как правило, закладывается в условия контракта. Вместе с тем, возникает также риск значительного колебания курсов валют. Наиболее часто повышение валютного риска ведет к материальным убыткам для обоих участников договора, что делает изменение данного фактора нежелательным [10]. Следовательно, данный вид риска является неконтролируемым и не может быть предвиден либо изменен руководством компании.

Повышение уровня различных рисков приводит к необходимости поиска путей его минимизации, то есть управления рисками. Многогранность внешнеэкономической деятельности вызывает не только повышенные риски, но и значительные сложности управления ими. Это обусловлено необходимостью оценки, во-первых, особенностей экономико-правовых условий зарубежных стран, а, во-вторых, особенностей ведения конкретных иностранных контрагентов, с которыми ведется внешнеэкономическая деятельность.

Управление рисками должно включать в себя, прежде всего, анализ сложившейся обстановки, сбор информации о причинах и характеристиках возникших рисков. В результате этого возможно выявить вероятность и масштаб предполагаемого убытка [6]. Основным методом управления рисками в условиях пандемии стало страхование, позволяющее частично нивелировать финансовые проблемы, а также хеджирование рисков (минимизация ценовых отклонений на биржевые товары и оптимизацию финансовых потоков за счет применения производных финансовых инструментов) [4, с. 36]. Однако многие компании не смогли справиться с повышенным уровнем риска, что привело их к банкротству.

Таким образом, проведенное исследование позволило обобщить и классифицировать риски внешнеэкономической деятельности, а также выделить риски, которые обострились в связи с распространением коронавируса COVID-19. В соответствии с представленной классификацией к таким рискам были отнесены внешние, неконтролируемые риски, прежде всего, транспортный риск, валютный и инфляционный риски.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бовтунов, И. Ю. Риски во внешнеэкономической деятельности предприятий / И. Ю. Бовтунов. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2017. — № 20 (154). — С. 237–240.
2. Наговицына, Э.В., Тусин Д. С. Оценка рисков компании при осуществлении внешнеэкономической деятельности // Вестник НГИЭИ. — 2019. — № 8 — (99). — С. 95–104.
3. Савкин, В.И., Солодовник А.И. Управление рисками организаций-экспортеров при осуществлении внешнеэкономической деятельности // Российский внешнеэкономический вестник. — 2020. — № 2. — С. 60–65.

4. Сафронов, С.В., Милета В. И. Хеджирование как инструмент повышения эффективности внешнеэкономической деятельности организации // Экономика и бизнес: теория и практика. — 2020. — № 4–3 (62). — С. 36–41.
5. Синько, А. В. Внешнеэкономическая деятельность и риски // Вопросы инновационной экономики. — 2012. — № 4. — С. 67–77.
6. Внешнеторговые риски: методы минимизации и снижения [Электронный ресурс] // Официальный партнёр Российского экспортного центра по исследованиям зарубежных рынков. — Режим доступа: https://vvs-info.ru/helpful_information/poleznaya-informatsiya/vneshnetorgovye-riski/ (дата обращения 08.06.2020 г.).
7. Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) [Электронный ресурс] // Audit-it. — Режим доступа: <https://www.audit-it.ru/terms/agreements/ved.html> (дата обращения 08.06.2020 г.).
8. Левяков, О. Риски внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] // Бизнес-школа SRC. — Режим доступа: <https://www.src-master.ru/article27188.html> (дата обращения 06.06.2020).
9. Статистика Coronavirus (Covid-19) [Электронный ресурс] // Coronavirus (Covid-19). — Режим доступа: <https://coronavirus-monitor.ru/> (дата обращения 08.06.2020 г.).
10. Участники ВЭД: требования к организации и возможные риски [Электронный ресурс] // Группа компаний «Таможенные технологии». — Режим доступа: <http://ilogteh.ru/uchastniki-ved> (дата обращения 08.06.2020 г.).
11. WHO. What is a pandemic? [Электронный ресурс] // World Health Organization. — Режим доступа: https://www.who.int/csr/disease/swineflu/frequently_asked_questions/pandemic/ru (дата обращения 08.06.2020 г.).

© Демурин Юрий Александрович (demiurgeo11@gmail.com).

Журнал «Современная наука: актуальные проблемы теории и практики»