

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ РОССИЙСКИМИ КОМПАНИЯМИ

APPLICATION OF THE ADVANCE CARGO DECLARATION BY RUSSIAN COMPANIES: TOPICAL ISSUES

*E. Rozhanskaia
G. Nurislamova*

Annotation

For Russian companies importing the goods for further sale in the domestic market, reducing costs and expenses remains an urgent issue. Optimization of delivery routes and reducing customs costs allows companies to improve the efficiency of their foreign trade operations, even with other things being equal.

In this article, taking into account import operations of a Russian enterprise, it is shown that electronic pre-declaration procedure helps to reduce costs and thus might be an effective tool in winning the competition.

Keywords: import, costs, preliminary declaring, efficiency, currency risk.

*Рожанская Елена Александровна
ФГБОУ ВО "РЭУ
им. Г.В. Плеханова", г. Москва
Нурисламова Гульназ Глусовна
ФГБОУ ВО "РЭУ
им. Г.В. Плеханова", г. Москва*

Аннотация

В современных условиях ведения бизнеса для российских компаний, занимающихся ввозом товаров в РФ для последующей их реализации на внутреннем рынке, по-прежнему актуален вопрос сокращения издержек и уменьшения себестоимости импортируемой продукции. Оптимизация коридоров доставки и снижение таможенных затрат позволяет компаниям повысить эффективность своих внешнеэкономических операций, даже при прочих равных условиях.

В настоящей статье на примере импортных операций российского предприятия показано, что применение электронного предварительного декларирования способствует сокращению издержек, и как следствие является одним из инструментов конкурентной борьбы.

Ключевые слова:

Импорт, издержки, предварительное декларирование, эффективность, валютный риск.

Внедрение предварительного декларирования является одним из рычагов упрощения ведения внешнеэкономических операций, позволяет уменьшить издержки и увеличить товарооборот; также (по свидетельству ВТО) именно предварительное декларирование указывает на высокий уровень развития таможенных органов государства и стимулирует развитие международной торговли. С точки зрения государства и таможенных органов преимуществом применения предварительного декларирования является возможность заранее определить объекты, подлежащие контролю, выявить возможные "риски", за счет чего сконцентрировать усилия таможенной службы только на том, что необходимо проверять, не задерживая товары, которые не требуют применения различных форм таможенного контроля в совокупности или по отдельности.

В США предварительное представление информации является обязательным для участников ВЭД. В странах Европейского союза режим предварительного декларирования вступил в силу с января 2011 года, и хотя в большей степени он ориентирован на морские и авиа

перевозки, его правила действительны для всех видов транспорта [7]. В отличие от таможенных служб ЕС и США, для которых применение предварительного декларирования в первую очередь обусловлено вопросами безопасности, в России значительную роль играет фискальная составляющая – взимание таможенных платежей.

К сожалению, решение проблемы ускоренного прохождения границы благодаря заблаговременному представлению информации о грузе и уплате таможенных пошлин не решает всех сложностей, с которыми сталкиваются участники ВЭД: кроме таможенного контроля для определенных групп товаров требуется прохождение ещё ветеринарного и фитосанитарного контроля [5], что также требует времени.

В России предварительное декларирование в полной мере заработало в конце 2012 года. Одним из "препятствий" на пути его внедрения стала разработка и вступление в силу норм Таможенного кодекса Таможенного Союза (ТК ТС).

Подача декларации на товары до ввоза товаров на таможенную территорию Таможенного союза осуществляется в порядке предварительного декларирования иностранных товаров, определенном статьей 193 ТК ТС [2]:

1. Таможенная декларация может быть подана в отношении иностранных товаров до их ввоза на таможенную территорию таможенного союза.

2. Если для таможенных целей должны использоваться транспортные (перевозочные) или коммерческие документы, сопровождающие товары, при предварительном таможенном декларировании товаров таможенный орган принимает заверенные декларантом копии этих документов или сведения из этих документов в электронном виде и после предъявления товаров таможенному органу сопоставляет сведения, содержащиеся в копиях указанных документов, с теми сведениями, которые содержатся в оригиналах документов, в том числе в электронных документах.

3. При предварительном таможенном декларировании в таможенной декларации могут отсутствовать сведения, которые по своему характеру не могут быть известны декларанту до ввоза товаров на таможенную территорию таможенного союза и (или) их предъявления таможенному органу. Такие сведения должны быть внесены в таможенную декларацию до принятия решения о выпуске товаров в порядке, определенном решением Комиссии Таможенного союза.

4. В случае изменения стоимостных, количественных или весовых показателей, отличных от ранее заявленных на основании копий транспортных (перевозочных) или коммерческих документов, обязательно представляются документы, подтверждающие изменение стоимости, количества или веса.

5. Если после ввоза товаров на таможенную территорию Таможенного союза декларантом обнаруживается несоответствие стоимостных, количественных или весовых показателей, отличных от ранее заявленных, декларант вправе отозвать таможенную декларацию в порядке, предусмотренном статьей 192 ТК ТС.

6. Если товары не предъявлены таможенному органу, зарегистрировавшему таможенную декларацию, либо иному таможенному органу, определенному в соответствии с законодательством государства-члена Таможенного союза, в течение тридцати календарных дней со дня, следующего за днем ее регистрации, либо в течение этого срока введены запреты и ограничения, таможенный орган отказывает в выпуске таких товаров [1].

Несмотря на то, что правила Таможенного кодекса являются достаточно прозрачными и процедура применения предварительного декларирования прописана четко и ясно, в настоящее время далеко не все участники ВЭД применяют ее на практике.

Очевидно, что преимуществом использования предварительного электронного декларирования является то обстоятельство, что декларация подается до заверше-

ния таможенного транзита, а соответственно, уменьшается транзитное время и продукция быстрее поступит в свободное обращение, на реализацию.

Если рассматривать продукцию, поступающую из европейских стран на таможенные посты, при условии, что склады компании находятся в том же регионе, то временной эффект от использования предварительного декларирования составит от 1 до 2 дней. Это объясняется тем, что только после заезда автотранспорта на СВХ декларант осуществляет подачу декларации на товар; после этого инспектор приступает к проверке ДТ и документов, поданных с ней (копия контракта, инвойс, упаковочный лист, если необходимо, соответствующие сертификаты и (или) лицензии, письма правообладателей, разрешающие ввоз товара в РФ и проч.). При выявлении несоответствий или недостаточности данных инспектор запрашивает дополнительные документы; компании, занимающиеся ВЭД, формируют запрашиваемые документы и направляют их инспектору на рассмотрение – данное мероприятие в среднем занимает один день.

Предварительное декларирование позволяет заранее выявить недостающие сведения или дополнения, внести корректировки, что позволит ускорить процесс выпуска товара в свободное обращение.

Необходимо учитывать, что услуги СВХ являются платными: в среднем по рынку услуг СВХ по Московской области стоимость варьируется от 10 000 до 30 000 рублей за заезд одной автомобильной единицы. Стоянка автотранспорта на СВХ также является платной: тарифы начинаются от 3 000 до 6 000 рублей за сутки (сегодня многие СВХ не взимают плату за первые сутки стоянки).

Рассмотрев пример крупной российской компании, было установлено, что за счет использования предварительного электронного декларирования компании удалось сократить свои издержки, что в итоге при прочих благоприятных условиях, будет способствовать росту прибыли предприятия.

Согласно тарифам, оценим издержки компании за двое суток на одну машину (ранее при больших потоках импорта таможенное оформление часто начиналось только на вторые сутки в связи с загруженностью СВХ) (табл. 1).

Из примера видно, что компания несет издержки по семи пунктам. При увеличении товарооборота издержки возрастут, что скажется на прибыли предприятия. Однако, непосредственно факт подачи ДТ до или после заезда в зону таможенного контроля (СВХ) не влияет на возникновение издержек по досмотру, как и на необходимость погрузочных работ, и проч. Если декларация на импортный в РФ товар подается в таможенную службу заранее, а досмотр груза проводиться не будет, то время таможенного оформления может сократиться до одного дня.

Кроме вышеизложенного, как в странах мира, так в России, важно учитывать валютный риск. Плавающий курс может положительно и отрицательно повлиять на

Таблица 1.

Тарифы и затраты на услуги СВХ (руб).

Наименование услуги	Ставка	Затраты
Заезд одного транспортного средства на территорию СВХ	10 000	10 000
Хранение транспортного средства в ЗТК, за одно стояночное место, начиная с 00-00 и по 24-00 с первых календарных суток с момента помещения на временное хранение, в сутки.	3 000	6 000
Размещение на временное хранение товаров, находящихся в одном ТС, перевозимых по транспортным (перевозочным) документам, начиная со второго и каждого последующего транспортного (перевозочного) документа, с составлением необходимой документации	2 000	2 000
Погрузочные, разгрузочные и перегрузочные работы за паллетоместо	110	3 630
Предоставление технических средств и услуг грузчиков при осмотре/досмотре (в т.ч. фотографирование, взвешивание, вскрытие/восстановление упаковки), за товары, перевозимые по одному транспортному (перевозочному) документу (грузовой объем транспортного средства < 82 м ³)	3 900	3 900
Опломбирование транспортного средства, за одну пломбу	260	260
Составление коммерческого акта на товары, за каждый транспортный (перевозочный) документ	500	500
<i>Итого:</i>	19 770	26 290

затраты импортера. В случае подачи ДТ заранее (и оплате пошлин и налогов) и росте курса рубля на момент заезда машины с грузом в ЗТК, импортёр будет в выигрыше, ведь иначе ему пришлось бы платить больше – контрактная цена в иностранной валюте в пересчете на рубли увеличит таможенную стоимость груза, а значит, и размер таможенных и налоговых платежей.

Таким образом, при благоприятном прохождении процедуры документооборота (направленный в таможенную папку документов рассмотрен и при необходимости недостающие документы доотправлены до прибытия транс-

порта с грузом на таможенную) и в случае, если на месте – в зоне таможенного контроля – не возникло задержки в связи с необходимостью досмотра груза, а также при правильном учете изменений курса валют предварительное декларирование позволяет компании сократить издержки, и как составная часть стратегии "общее лидерство по издержкам" (один из видов бизнес-стратегии компаний) будет способствовать достижению высокого уровня эффективности всех операционных процессов, позволяя обеспечить более низкий по сравнению с конкурентами уровень издержек.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015) (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17)
2. Федеральный закон от 27.11.2010 №311-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "О таможенном регулировании в Российской Федерации"
3. Ажгихина М.В., Полухин И.В. Инновации в таможенном деле: предварительное информирование // Актуальные проблемы авиации и космонавтики: Инновационное развитие таможенного дела в России. 2011. Т.2, № 7. С. 197-198
4. Гончаров С.В. Перспективы развития и проблемы электронного декларирования и технологии удаленного выпуска товаров // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2013. №6(84). С. 71-73
5. Дудкова В. Скажи, что ты везешь // Таможня. 2007. №16. С. 6-8
6. Иванов О.С., Шафиев Р.М., Кожуханцева Т.Л. Налогообложение импортных операций в России // Инновационное развитие России: условия, противоречия, приоритеты: материалы IX междунар. науч. конф. 28 марта 2013 г., Москва Ч.1. М.: Новые печатные технологии, 2013. С. 349-354
7. European advance cargo declaration regime URL: <http://www.hfw.com/European-advance-cargo-declaration-regime> (дата обращения 17.07.2017).