

# ОСОБЕННОСТИ АНАЛИЗА МЕТАФТОНИМИИ В РЕКЛАМНЫХ СЛОГАНАХ

## PECULIARITIES OF METAPHTONYMY ANALYSIS IN ADVERTISING SLOGANS

D. Remyannikova  
S. Mishlanova

### Annotation

The article represents a research carried out within a cognitive paradigm of modern linguistics. The study represents an analysis of the way in which metaphor and metonymy interact (metaphtonymy). The material of the research is English-language advertising slogans of fast-food restaurant KFC. The methods used in the investigation are Metaphor Identification Procedure (MIPVU), Five-step metaphor analysis and Critical metaphor analysis.

**Keywords:** metaphor, metonymy, metaphtonymy, advertising discourse, critical discourse analysis.

Ремянникова Дарья Олеговна

Пермский государственный национальный исследовательский университет

Мишланова Светлана Леонидовна

Д. филол.н., профессор,

Пермский государственный национальный исследовательский университет

### Аннотация

Данная статья выполнена в рамках когнитивной парадигмы современной лингвистики. В исследовании проводится анализ, позволяющий определить способы взаимодействия метафоры и метоними (метафтонимии). В качестве материала исследования послужили англоязычные рекламные слоганы ресторана быстрого питания KFC. В исследовании используются метод идентификации метафоры (MIPVU), пятишаговый анализ метафоры и критический анализ метафоры.

### Ключевые слова:

Метафора, метонимия, метафтонимия, рекламный дискурс, критический дискурс-анализ.

**О**бзор современных лингвистических исследований в рамках когнитивного подхода показывает, что одним из основных способов восприятия и познания действительности является воображение или способность проецировать элементы одного концепта на элементы других концептов [5, р. 31]. Именно поэтому в последние годы стало актуальным изучение таких механизмов создания образности как метафора и метонимия в качестве когнитивных процессов мышления, категоризации и концептуализации окружающей действительности.

Р.О. Якобсон рассматривает метафору и метонимию как единицы, принадлежащие разным "полюсам" и расположенные на разных "осях". Он указывает на то, что "речевое событие может развиваться по двум смысловым направлениям: одна тема может переходить в другую либо по сходству, либо по смежности". Показательным для иллюстрации действия метонимического и метафорического механизмов оказывается то, что они оба играют огромную роль в когнитивной деятельности человека, в том числе и порождении речи. Однако не исключается и конкуренция между двумя механизмами поведения – метафорическим и метонимическим, которая проявляется в любом символическом процессе, как внутри личностном, так и социальном [4, с. 110, 117].

По мнению Н.Д. Арутюновой, метафора и метонимия представлены, с одной стороны, на разных полюсах когнитивного процесса, с другой – позиционно находятся в синтагматических отношениях: метонимия употребляется чаще всего в функции субъекта, а метафора связана с позицией предиката. Метафоре и метонимии приписываются разные функциональные роли. Метафора дает объекту сущностную характеристику, а метонимия идентифицирует объект, актуализируя его индивидуализирующую черту [1, с. 5]. Вопрос определения механизмов метафоры и метонимии привел к тому, что ряд лингвистов настаивает на строгом разграничении данных феноменов, в то время как другие предпринимают попытки объяснить их частичное наложение.

Мнение о том, что метонимия и метафора – совершенно разные явления, разделяют Дж. Лакофф [14], М. Тернер, Ж. Фоконье [10] и Р. Гиббс [12]. В рамках когнитивного подхода явление метонимически ориентированной метафоры вылилось в попытки классифицировать структурно-функциональные разнообразия "метафтонимии", предпринятые такими исследователями, как Л. Гуссенс [13], Дж. Тейлор [24], Р. де Мендоза и Ф. Мазегоза [19], Р. де Мендоза и Р. Майрал [20]. Термин "метафтонимия", под которым понимается переход одного явления в другое в рамках области-источника и области-цели,

был введён Л. Гуссенсом [13, р. 353]. Рассматривая логически возможные способы потенциального взаимодействия метафоры и метонимии, выделяются два основных типа метафтонимии:

1. комплексная метафтонимия – слияние метафоры и метонимии в одном выражении:

а) метонимия в метафоре (*metonymy within a metaphor*);

б) метафора в метонимии (*metaphor within a metonymy*);

2. кумулятивная метафтонимия, допускающая либо образование метафоры от метонимии (*metaphor from metonymy*), либо метонимии от метафоры (*metonymy from metaphor*) [13, р. 370].

Метафтонимия понимается нами как цепочка метафор, т.е. слов, употребленных в тексте не базовом значении. В настоящем исследовании предпринята попытка разработки собственного "дизайна" методики для анализа метафтонимии, на основании уже имеющихся методов. Необходимо отметить, что некоторые шаги данных методов были редуцированы, в результате чего была получена методика, адаптированная под анализ метафтонимии. В качестве примера послужил рекламный слоган ресторана быстрого питания KFC: "Get a bucket of chicken, have a barrel of fun".

Одна из проблем, возникающая перед исследователями на первых этапах исследования: как идентифицировать метафору в тексте? Концептуальная теория метафоры расширяет определение метафоры и ее применение, говоря, что "наша обыденная понятийная система, в рамках которой мы думаем и действуем, метафорична по своей сути" [15]. Однако такое определение, безусловно, не может являться достаточным критерием для идентификации метафоры в том или ином типе дискурса. Для решения данной проблемы Г. Стейном и Лабораторией Метафоры Свободного университета Амстердама была предложена процедура MIPVU [18; 23]. Применяя процедуру идентификации метафоры, необходимо определить фокус метафоры, то есть лексем, представленных в переносном значении в окружении лексем с буквальным значением [18]. Приведем контекстуальные и базовые значения лексем, входящих в состав слогана, на основе статей словарей Longman Dictionary of Contemporary English [16] и Macmillan Dictionary for Advanced Learners [17]:

1. базовое значение глагола *get* – *to receive, or be given smth* – отличается от контекстуального, так как речь в слогане идет о приобретении – *to buy a basket of chicken*;

2. *bucket* имеет контекстуальное значение *a small container for carrying food* и базовое значение *a round open container with a handle, used for carrying and holding things, especially liquids*;

3. *of* имеет базовое и контекстуальное значения *used for saying who or what has a particular feature, aspect, or quality*;

4. *chicken* имеет базовое значение *a bird kept for its eggs and meat* и контекстуальное значение *the meat of a chicken, which is cooked with secret 11 herbs and spices*, которое отличается от базового;

5. глагол *have* имеет контекстуальное значение *to make someone have a particular feeling*, которое отличается от базового значения – *used to say what someone or something looks like, what qualities or features they possess etc*;

6. *barrel* – *used for showing a large amount of smth, in our case used for showing a large amount of pleasant emotions*, базовое значение существительного *barrel* отличается от контекстуального – *a round wooden, metal, or plastic container with a flat top and bottom, used for storing liquids; a unit for measuring crude oil; measurement for oil, equal to 159 litres*;

7. *fun* имеет контекстуальное значение *a tremendous amount of pleasant emotions*, и базовое значение *behaviour that is not serious and shows happiness*.

На основании контрастности контекстуальных и базовых значений следует отметить лингвистические единицы *get, bucket, chicken, have, barrel* как метафорические, а т.к. они представлены в переносном значении на фоне группы лексических единиц с буквальным значением, то можно сделать вывод, что они являются метафорическими фокусами [F1, F2, F3, F4, F5]. Следующий этап исследования основывается на пятишаговом анализе метафоры, подлинная научность которого была доказана М.В. Суворовой и С.Л. Мишлановой [2, с. 289]. В результате применения пятишагового анализа становится возможным восстановить межконцептуальные соответствия, характеризующие проекцию области-источника на область-цель [21]. Выявленные метафоры анализируются с трех точек зрения: лингвистической, концептуальной и коммуникативной. Отсюда цель создания пятишагового анализа определяется как создание метода, позволяющего "идентифицировать концептуальные метафорические структуры в дискурсе так, чтобы исследователи речи и текста могли следовать единой процедуре" [21, р. 55].

Важно подчеркнуть, что пятишаговый анализ применяется для метафтонимии столько раз, сколько метафорических фокусов было выявлено в ходе проведения MIPVU, которая описывалась выше, и для каждого фокуса в отдельности.

После определения метафорического фокуса представляется необходимым проведение пропозиционного анализа, который позволяет выявить метафорическую идею, содержащуюся в слогане. Пропозиция понимается нами как минимальная смысловая единица идеи, представляющей концептуальное содержание лингвистического выражения. В результате проведенного пропозиционного анализа была выявлена идея, содержащаяся в слогане:

"Больше посетителей → больше порции → меньшее количество времени → увеличение потока клиентов → увеличение объема продаж".

Более того, пропозиционный анализ позволил определить, что для усиления эмоционального воздействия на потребителя в слогане используется такой композиционный прием, как параллелизм – сходное построение смежных частей текста, при котором элементы речи, несущие единую идею, следуют в определённой последовательности и создают единый образ. Параллелизм заключается в использовании двух синонимов: ведра и бочки. Вторая часть слогана "have a barrel of fun" оказывается более насыщенной, более выразительной и впечатляющей, чем предыдущая. С использованием климакса (градации) про-

исходит постепенное усиление, нарастание признака или свойства предмета. Так копирайтеры стремились показать, что потребитель, покупая фирменный "баскет" курицы в KFC, получит взамен огромное удовольствие. В данном случае климакс указывает на увеличение важности, так как ведро в несколько раз меньше бочки.

Последующими шагами было реконструирование концептуальной основы сравнения и определение переносной аналогии. На заключительном этапе, на основе аналогии формируется перечень соответствий компонентов области–цели и области–источника, составляющих в итоге метафорическое пересечение (mapping), которое может быть представлено графически следующим образом на рис.

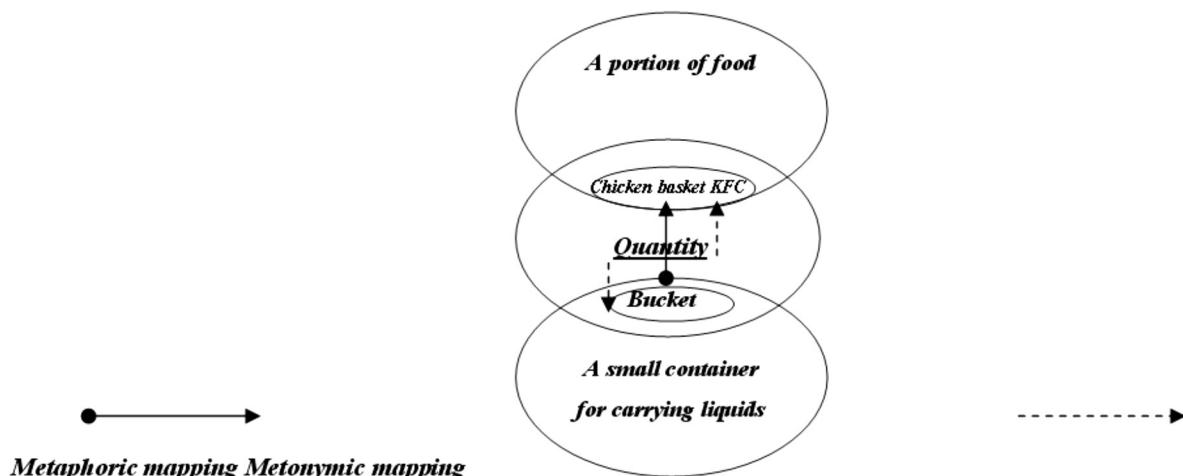


Рисунок 1. Метафоро-метонимические трансформации.

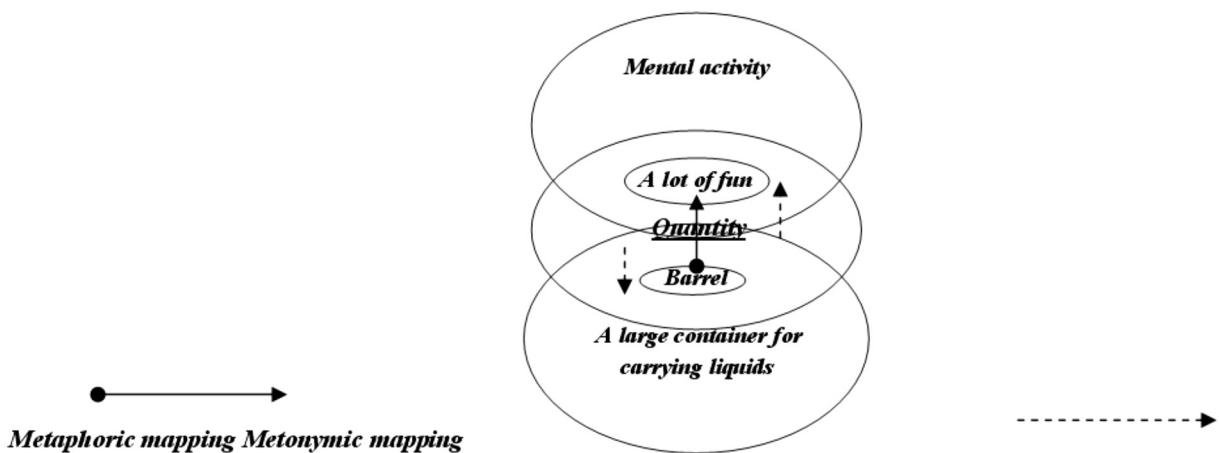


Рисунок 2. Метафоро-метонимические трансформации.

Графическое изображение метафтонимии позволяет увидеть следующую картину: сначала происходит выделение общего элемента у смежных концептуальных областей, т.е. с одной стороны проявляются свойства метафоры (две разных области), а с другой – метонимии (две разных, но смежных области). Итак, как мы видим, происходит метонимический перенос с контейнера на содержимое, в котором "chicken" и "fun" отождествляется с "liquids", и при котором дискретное значение количества переходит в недискретное, передавая смысл неопределенного большого количества в целях создания дополнительной экспрессии. Недискретная оценка в данном слогане выражает количественно-качественные отношения, которое характеризуют величину объекта с точки зрения размера, объема.

В пределах нового, общего для двух смежных областей "субдомене" реализуется проекция, в результате которой "bucket", "barrel" стали обозначать "a basket of KFC fried chicken" и "a lot of fun". Точка пересечения двух значений будет представлять собой метафтонимию. Это обстоятельство доказывает, что мы имеем дело с разновидностью метафтонимии – "метафорой на базе метонимии".

Графическая схема наглядно показывает, что метафорическое значение мотивируется наличием связи между референтом буквального значения (базового значения) и метафорическим значением, устанавливаемым метонимией, но результирующим и превалирующим оказывается именно метафорическое значение, а осознание присутствия метонимии, которая мотивирует понимание, исчезает. Это зависит от того, насколько образной оказывается метафорическая составляющая, и насколько актуальной для понимания представляется связь между метафорой и метонимией, с одной стороны, и метонимией, и референтом буквального значения, с другой. Нельзя рассматривать исследования организации дискурса рекламы в рамках одного подхода, изучение данного дискурсивного образца должно быть комплексным. Сочетание прагматического, коммуникативного и когнитивно-концептуального подходов к изучению дискурса рекламы позволяет определить условия, а также способы его эффективного функционирования. Исходя из чего, на заключительном этапе исследования, мы считаем целесообразным обратиться к критическому анализу метафоры, предложенному Дж. Чартерисом–Блэком [6].

В своих исследованиях Дж. Чартерис–Блэк возвращает несколько забытую идею о том, что метафора является преимущественно риторической фигурой речи, так как она придает сказанному большую наглядность и воздействует на чувства слушателей. В информирующей и аргументирующей речи метафора используется как средство достижения успеха. Чтобы вернуть риторический элемент в метафорику, исследователь связывает

рассмотрение текстовых аспектов метафоры с ее прагматикой [6]. Усиление воздействия на эмоциональную, интеллектуальную и волевую сферы адресата в слогане происходит за счет использования метафтонимии, что подтверждает взгляд на метафору как на риторическую фигуру речи.

Необходимо отметить, что в данном исследовании критический анализ метафоры впервые применяется в комплексе с MIPVU и пятишаговым анализом метафоры для рассмотрения метафтонимии в рекламных слоганах. Существуют исследования, в которых предпринята попытка применения методики критического анализа метафоры в комплексе с MIPVU для анализа и объяснения того, как метафоры в речи президентов упрощают понимание сложных политических событий, рисуют знакомые всем образы и являются средством манипуляции массовым сознанием [3]. Дж. Чартерис–Блэк является сторонником критического дискурс–анализа, которым занимались такие исследователи, как Т. ван Дейк [25], Н. Фэркллоу [9] и Р. Водак [26]. Критический дискурс–анализ служит инструментом, помогающим извлечению максимально полного количества имплицитных смыслов, заключенных в контексте. Именно критический анализ дискурса как социальной практики ориентирован на выявление связей текста с другими элементами социального события. Анализ текста – оказался во многом ключом к пониманию функционирования идеологии. Каждый отдельный пример использования языка воспроизводит или трансформирует общество и культуру. Таким образом, использование языка может быть идеологическим [25; 26].

Стоит отметить, что идеология – коллективно исповедуемая система верований и убеждений, контролируемая государством, субъектом которой обязательно является та или иная социальная группа [9]. По закону о бизнесе, государство, осуществляя расходы, оказывает прямое воздействие на ресторан быстрого питания. Использование бюджетных средств нацеливает на то, чтобы не разменивать их по многочисленным направлениям и программам, а определять приоритеты и концентрировать средства на четко сформулированные цели, сокращать расходы и получать большие результаты при минимуме затрат. Рассмотрим, как данная идеология реализуется на практике компанией KFC.

"Быстрая еда" превратилась в глобальную индустрию потому, что мир изменился принципиально: во много раз увеличились темпы жизни, города выросли до многомиллионных масштабов. Поэтому домашнюю пищу все больше вытесняют полуфабрикаты и готовая еда, продвигаемая KFC, вполне удовлетворяет спрос потребителей. Более того, людей привлекает сравнительно низкая цена "баскета" по отношению к остальным позициям, представленным в меню. Если переводить дословно, то фраза

"ведро курицы", говорит нам о большой порции, предлагаемой по доступной цене. Таким образом, KFC продают фирменное блюдо оптом, увеличивая килограммы потребляемой "курицы".

Анализируемый слоган показывает, что в фаст-фуде устранена богатая семантика пищи, наоборот, она очень технологична: отсутствует трапеза; время, которое может быть затрачено на приготовление еды и на саму трапезу, отчуждается; обедняется предметная среда – традиционная посуда заменяется одноразовыми аналогами для большего удобства и скорости обслуживания. Преимуществом "баскета" является быстрота его приготовления и употребления, что позволяет обслужить большее количество посетителей за меньшее количество времени, так увеличивается поток клиентов в течение дня и, как следствие, увеличивается объем продаж. Одной из ключевых идей является стандартизация фаст-фуда. Смысл заключается в том, что если ты хотя бы раз попробовал "баскет" в KFC, то точно будешь знать, что когда ты закажешь его в следующий раз, он будет точно таким же. Более того, ты приведешь с собой друзей, которые также попробуют "баскет" и будут возвращаться за ним вновь, приводя своих знакомых, расширяя круг потребителей.

В анализируемом слогане адресант манипулирует со знанием реципиента, убеждая его при помощи метафонии, параллелизма и климакса, что покупая их фирменное блюдо, он получит огромное наслаждение взамен и, кроме того, сможет разделить его в компании друзей, ведь "баскет" – уникальный продукт для дружной веселой компании. Исходя из этого, настроение потребителя на-

ходится на высоком уровне и у него возникает желание вернуться за очередной порцией. Так копирайтеры пытаются воссоздать ситуацию мнимого выбора или "иллюзию" выбора, этот семантический ход в современной научной литературе имеет название "выбор без выбора", когда внушается только одно, определенное отношение к предмету. Метафтонимизация рекламных слоганов может служить мощным средством воздействия на общественное мнение, так как подсказывает реципиенту информации, на каких свойствах объекта сосредоточиться, чтобы понять более сложные абстрактные явления [область–цель] в терминах более знакомых конкретных [область–источник]. Это неизбежно способствует созданию и закреплению определенных стереотипов и доминирующей идеологии.

В результате проведенного исследования было выявлено, что специфика рекламного воздействия обусловлена многочисленными экстралингвистическими фактами и их взаимодействием с лингвистическими особенностями рекламных сообщений, что определяет выбор языковых средств, используемых в рекламных слоганах для достижения прагматического эффекта. Предлагаемый нами "дизайн" методики для анализа метафтонимии позволяет наглядно продемонстрировать, как реализуется имплицитная информация при функционировании метафтонимии в рекламных слоганах. Отсюда следует, что когнитивный подход к анализу метафоры и метонимии позволяет выйти на метафтонимическое моделирование. Дискурсивный подход, в свою очередь, раскрывает взаимодействие метафоры и метонимии как сложного механизма формирования идеологии и ценностных смыслов, реализующихся в дискурсе.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Арутюнова Н.Д. Метафора и дискурс // Теория метафоры. Москва: Прогресс, 1990. С. 5–32.
2. Суворова М.В., Мишланова С.Л. Оценка соответствия метода пятишагового анализа метафоры требованиям, предъявляемым к подлинно научному методу // Вестник молодых ученых ПГНИУ: сб. науч. тр. / отв. ред. В.А. Бячкова. Вып 5. Пермь: Перм. гос. нац. исслед. ун-т, 2015. С. 289 – 293.
3. Цзи Сяосяо. Об исследовании метафоры в американском президентском дискурсе // Политическая лингвистика. 2016. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ob-issledovanii-metafory-v-amerikanskom-prezidentskom-diskurse> (дата обращения: 30.03.2018).
4. Якобсон Р.О. Два аспекта языка и два типа афатических нарушений // Теория метафоры. Москва: Прогресс, 1990. С. 110–132.
5. Barcelona A. Types of arguments for metonymic motivation of conceptual metaphor // Metaphor and Metonymy at the Crossroads. A Cognitive Perspective / ed. by A. Barselona. New York: Mouton de Gruyter, 2000. P. 31?58.
6. Charteris-Black J. Corpus Approaches to Critical Metaphor Analysis. Basingstoke: Palgrave Macmillan, 2004. 263 p.
7. Croft W., Cruse D.A. Cognitive Linguistics. London: Cambridge University Press, 2004. 356 p.
8. Eco U. Semiotics and the Philosophy of Language. Bloomington: Indiana U.P. Midland Book Edition, 1986. 254 p.
9. Fairclough N., Mulderrig J., Wodak R. Critical Discourse Analysis // Discourse Studies. A multidisciplinary Introduction / ed. by T.A. van Dijk. London: Sage, 2011. P. 357–378.
10. Fauconnier G., Turner M. Metaphor, metonymy and binding // Metaphor and Metonymy at the Crossroads: A Cognitive Perspective / ed. by A. Barcelona. Berlin; New York: Mouton de Gruyer, 2003. P. 133–145.
11. Feyaerts K. Refining the Inheritance Hypothesis: Interaction between metaphoric and metonymic hierarchies // Metaphor and Metonymy at the Crossroads: A Cognitive Perspective / ed. by A. Barcelona. Berlin; New York: Mouton de Gruyer, 2003. P. 59–78.
12. Gibbs R. Speaking and thinking with metonymy // Metonymy in Language and Thought / ed. by K.-U. Panther, G. Radden / Human Cognitive Processing. 1999. Vol. 4. P. 61 –76.

13. Goossens L. Metaphonymy: The interaction of metaphor and metonymy in expressions for linguistic action // *Metaphor and Metonymy in Comparison and Contrast* / ed. by R. Dirven, R. Porings. Berlin; New York: Mouton de Gruyter, 2002. P. 349–377.
14. Lakoff G. The Contemporary Theory of Metaphor // *Metaphor and Thought* / ed. by A. Ortony. Cambridge: Cambridge University Press, 1993. P. 202–251.
15. Lakoff G., Johnson M. *Metaphors We Live By*. London: The University of Chicago Press, 2003. 276 p.
16. Longman Dictionary of Contemporary English. URL: <http://www.ldoceonline.com/> (дата обращения 30.03.2018).
17. Macmillan Dictionary – Free Online Dictionary and Thesaurus. URL: <http://www.macmillandictionary.com/> (дата обращения 30.03.2018).
18. Pragglejaz G. MIP: A method for identifying metaphorically used words in discourse // *Metaphor and Symbol*. 2007. № 22(1). P. 1?39.
19. Ruiz de Mendoza F.J., Galera-Masegosa A. Metaphoric and metonymic complexes in phrasal verb interpretation: metaphoric chains // *Studies in Cognition and Linguistics* / ed. by B. Eizaga Rebollar. Frankfurt a. M.: Peter Lang, 2012. P. 161–190.
20. Ruiz de Mendoza F.J., Mairal R. High-level metaphor and metonymy in meaning construction // *Aspects of Meaning Construction* / ed. by G. Radden, K.-M. Kopcke, T. Berg, B.R. Siemund. Amsterdam; Philadelphia: John Benjamins, 2007. P. 33–51.
21. Steen G.J. From Linguistic to Conceptual Metaphor in Five Steps // *Metaphor in Cognitive Linguistics* / ed. by R.W. Gibbs, G.L. Steen. Amsterdam: John Benjamins, 1999. P. 55?77.
22. Steen G.J. Metaphor identification: A cognitive approach // *Style*. 2005. № 36. P. 386?407.
23. Steen G.J., Dorst A.G., Kaal A.A., Herrmann J.B., Krennmayr T. A method for linguistic metaphor identification: From MIP to MIPVU. Amsterdam: Benjamins, 2010. 238 p.
24. Taylor J.R. Category extension by metonymy and metaphor // *Metaphor and Metonymy in Comparison and Contrast* / ed. by R. Dirven, R. Porings. Berlin; New York: Mouton de Gruyter, 2002. P. 323–334.
25. Van Dijk T. Critical Discourse Studies: A Sociocognitive Approach // *Methods of Critical Discourse Analysis* / ed. by R. Wodak, M. Meyer. London: Sage, 2009. P. 62–86.
26. Wodak R. Aspects of critical discourse analysis // *Zeitschrift fur Angewandte Linguistik*. 2002. № 36. P. 5–31.

© Д.О. Ремянникова, С.Л. Мишланова, ( dasharemyannukova94@mail.ru ), Журнал «Современная наука: актуальные проблемы теории и практики»,

**Международная выставка IMPC-EXPO2018  
добыча и переработка минерального сырья.**

Эффективные технологии – ключ к успешному обогащению полезных ископаемых



Москва 16 – 18 сентября 2018. ЦВК «Экспоцентр», павильон 7, зал №1

#### Тематические направления выставки:

- Предприятия горнодобывающей и металлургической промышленности.
- Предприятия нефтяной и газовой отрасли и золотодобывающие компании.
- Производители и поставщики машин и оборудования для горной промышленности, шахт, горно-обогатительных комбинатов.
- Технологии, оборудование и приборы для обработки и обогащения полезных ископаемых.
- Геология и геофизика: оборудование, научные исследования, информационные системы.
- Научно-производственные центры, исследовательские и проектные институты.
- Экология. Охрана окружающей среды, экологический мониторинг полезных ископаемых.

Организаторы:



Спонсоры:



Metalloinvest



Официальный конгресс-организатор Международное Агентство Конгрессного Обслуживания МАКО



<http://www.makongress.ru> / +7 499 705 79 25 / [info@makongress.ru](mailto:info@makongress.ru)