

ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ ЭКСПОРТНО-ОРИЕНТИРОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

INNOVATIVE MODERNIZATION OF PRODUCTION ASSETS OF EXPORT-ORIENTED ENTERPRISES AS A KEY FACTOR OF ECONOMIC GROWTH

T. Kirillova

Annotation

The article deals with the problematic issues of technical re-equipment of domestic engineering industry. The state of the active part of fixed assets of Russian industry is analyzed. It studies the pros and cons of imports of machinery and equipment to the Russian Federation. The recommendations to improve the application of tariff exemptions on the import of equipment are given.

Keywords: Import substitution, export-oriented production, imports of machinery and technological equipment, industrial cooperation, tariff concessions.

Кириллова Татьяна Викторовна

*К.э.н., доцент каф. внешнеэкономической
деятельности и торгового дела,
Санкт-Петербургский политехнический
университет им. Петра Великого*

Аннотация

В статье рассматриваются проблемные вопросы технического перевооружения отечественной машиностроительной отрасли. Анализируется состояние активной части основных фондов промышленности России. Исследуются положительные и отрицательные стороны импорта машин и оборудования в Российскую Федерацию. Даются рекомендации по совершенствованию механизма применения тарифных льгот при ввозе оборудования.

Ключевые слова:

Импортозамещение, экспортно-ориентированные производства, импорт машин и технологического оборудования, промышленное сотрудничество, тарифные льготы.

Негативные тенденции в мировой экономике, ухудшение экономической ситуации в стране, топливно-сырьевая ориентация российского экспорта, снижение индекса промышленного производства требуют от правительства выработки результативных действий, от эффективности которых зависят дальнейшие темпы экономического развития, конкурентоспособность продукции предприятий отечественной промышленности. Для увеличения в общем экспорте Российской Федерации доли продукции с высокой добавленной стоимостью, в том числе машиностроительной, требуется обновление изношенных и морально устаревших машин и оборудования в промышленности. Импортозамещение производственных машин и оборудования собственной продукцией и продукцией стран-участниц Евразийского экономического союза (ЕАЭС) не всегда оправдано из-за не соответствующего качества такой продукции. В отдельных случаях необходима закупка за рубежом машин и оборудования, которые позволят обеспечить конкурентоспособность производимой продукции и повысить её экспортный потенциал [1].

По статистическим данным, представленным ЮНКТАД, за прошедшее десятилетие с 2005г. по 2014г.

объемы экспорта крупнейших стран-экспортёров мира, включая Российскую Федерацию, возросли (табл. 1).

Несмотря на сложившиеся тенденции увеличения объемов экспортных поставок товаров, имеются существенные различия в структуре экспорта в крупнейших странах-экспортёрах (табл. 2).

Товарная структура экспорта развитых стран значительно отличается от структуры российского экспорта. В 2014 г. в общем экспорте Российской Федерации сохранилась высокая доля топливно-сырьевых товаров (нефть и нефтепродукты, газ, уголь, руда, необработанная древесина и др.), а также чрезвычайно низкая доля экспортруемых промышленных товаров. Экспорт промышленных товаров из Китая, Японии, Германии, Республики Корея и других стран мира имеет большой удельный вес в общем экспорте, что говорит о конкурентоспособности и высоком качестве такой продукции.

Динамика экспорта машин и оборудования из нашей страны за десять лет отражает положительную тенденцию до 2013 г., затем наблюдается небольшое снижение, которое продолжилось и в 2015 г.

Таблица 1.

Объемы экспорта крупнейших стран-экспортёров мира (млн. долл. США) [13].

Страна	Годы				Темп роста 2014г. к 2005г., %	Темп роста 2014г. к 2013г., %
	2005	2010	2013	2014		
Россия	243798	400630	523276	497764	204,17	95,12
Нидерланды	406372	574251	671556	672127	165,40	100,09
Республика Корея	284419	466384	559632	572664	201,34	102,33
Италия	373135	447301	518268	528738	141,70	102,02
Канада	360475	387481	458318	474709	131,69	103,58
Китай	761953	1577754	2209004	2342306	307,41	106,03
Германия	970914	1258926	1451826	1507594	155,28	103,84
Япония	594941	769774	715097	683846	114,94	95,62
Великобритания	384477	415959	541019	505841	131,57	93,50
США	901082	1278495	1579593	1620532	179,84	102,59
Франция	463428	523767	580963	582590	125,71	100,28

Таблица 2.

Структура экспорта стран мира в 2014 г. [13].

Страна	Доля в общем экспорте, %				
	Продовольственные товары	Руды и металлы	Топливо	Промышленные товары	Прочие товары
Россия	4		71	17	4
Нидерланды	16	-	19	60	6
Республика Корея	-	-	9	87	4
Италия	8	-	4	84	4
Канада	15	4	7	28	46
Китай	-	-	-	94	6
Германия	6	-	-	87	7
Япония	-	-	-	92	8
Великобритания	6	4	11	70	9
США	10	-	11	71	9
Франция	13	-	4	79	4

Существовавшие в СССР конкурентные преимущества страны, такие как значительные масштабы накопленных основных производственных фондов, наличие в отдельных отраслях промышленности уникальных передовых технологий, в настоящее время утратили такой статус

[11].

В современных условиях отечественные машиностроительные предприятия не способны конкурировать с зарубежными производствами, поскольку ассортимент выпускаемой продукции относительно узок, а сама про-

Таблица 3.

Товарная структура экспорта Российской Федерации (млн. долл. США) [7].

Страна	Годы						
	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014
<i>всего</i>	103093	241473	397068	516718	524735	527266	496944
Продовольственные и сельскохозяйственные товары	1623	4492	8755	13330	16769	16228	18906
Минеральные продукты	55488	156372	271888	367635	373998	377080	350116
Продукция химической промышленности, каучук	7392	14367	24528	32633	32129	30789	29120
Кожевенное сырье, пушнина	270	930	305	394	518	609	413
Древесина, целлюлозно-бумажные изделия	4460	8305	9574	11273	10191	10980	11634
Текстильные изделия, обувь	817	965	764	934	770	928	1068
Металлы, драгоценные камни	22370	40592	50343	58701	58257	55148	40565
Машины, оборудование	9071	13505	21257	26025	26553	28910	26329
Другие товары	1603	2545	9654	5794	5551	6594	6948

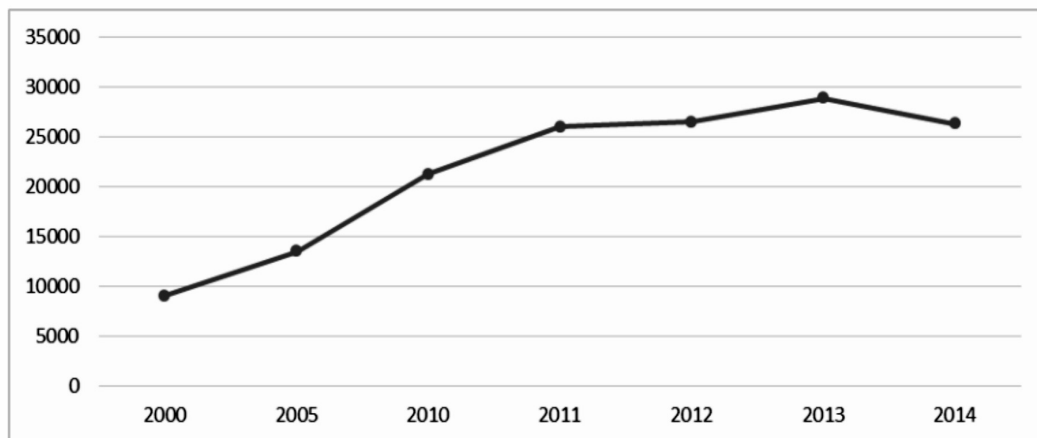


Рисунок 1. Динамика экспорта машин и оборудования из Российской Федерации (млн. долл. США) (разработано автором по материалам [7]).

дукция не конкурентоспособна. По оценкам специалистов, основная масса производимых в России станков не относится к категории высокотехнологичных [17].

Не способствуют росту производства и имеющиеся основные фонды машиностроительных предприятий.

Средний возраст производственного оборудования в промышленности уменьшился с 14 лет в 2005г. до 13 лет в 2013г. Доля оборудования старше 20 лет составляет 13%.

Степень износа основных фондов обрабатывающих

производств в России в 2005г. составляла 44,1%, в 2013г. – 43,5%, в том числе для производства машин и оборудования имеют практически самые высокие показатели в промышленности, равные 46,9% и 44,9% соответственно.

Коэффициент обновления основных фондов в промышленности (по обрабатывающим производствам) составил в 2005 г. 12,6%, в 2013г. – 14,2%, в том числе для производства машин и оборудования – 9,8% и 13,7% соответственно. Коэффициенты выбытия основных фондов имеют низкие значения. По обрабатывающим производствам в целом в 2005г. коэффициент составил 1,2%, а в 2013г. снизился до 1%. В то же время по производству машин и оборудования – 1,5% и 1,4% соответственно.

За этот же период немного снизился удельный вес полностью изношенных основных фондов по обрабатывающим производствам с 17,0% до 13,3%, в том числе в производстве машин и оборудования с 19,3% до 13,9% [15].

Увеличение сроков службы производственного оборудования, физический и моральный износ машин и технологического оборудования (активной части основных фондов) явился причиной падения конкурентоспособности машинотехнической продукции на мировом рынке [4].

В экономике любой страны машиностроение играет ведущую роль в силу своей возможности давать импульс инновационному развитию практически всех отраслей народного хозяйства. Высокотехнологичные производства во всем мире являются источником конкурентоспособности для менее технологичных видов деятельности, а низкотехнологичные служат источником сырья и материалов для остальных [10].

Отличительной чертой промышленной политики индустриальных стран в настоящее время является стремление к восстановлению утерянного лидерства в промышленном секторе. Производства, перенесённые в развивающиеся страны, будут свёрнуты и возвращены на родину [10]. Планируется активизировать инновационное развитие по высокотехнологичным видам деятельности, повысить конкурентоспособность продукции за счёт использования нетрадиционных более дешёвых источников энергии. Для отечественной промышленности это означает серьёзное усиление конкуренции на внешних рынках. Ситуация, когда показатели несырьевого экспорта Российской Федерации значительно отстают от остальных экономических показателей, может усугубиться.

Насущной необходимостью на сегодняшний день является проведение реструктуризации и инновационного развития национальной машиностроительной отрасли, а

также преодоление импортозависимости машиностроительной продукции [17].

В "Основных направлениях промышленного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза" задачами промышленной политики нашего государства являются в том числе:

- ◆ увеличение выпуска продукции с высокой долей добавленной стоимости и поддержка экспорта такой продукции;
- ◆ поддержка технологического перевооружения субъектов деятельности в сфере промышленности, модернизация основных производственных фондов исходя из темпов, опережающих их старение [3].

Страны-участницы ЕАЭС объединили усилия по сокращению технологического отставания от индустриально развитых стран, по развитию кооперационных цепочек, увеличению экспорта продукции на рынки третьих стран [5]. Для решения поставленных задач будут сформированы евразийская сеть трансфера технологий и технологические платформы. В настоящее время завершается работа по семи экспериментальным евразийским технологическим платформам "Суперкомпьютеры", "Фотоника", "Медицина будущего", "Светодиоды", "Биотехнологии", "Легкая промышленность", "Технологии пищевой и перерабатывающей промышленности АПК" [19].

Результатом секторальных ограничений со стороны Европейского Союза стало сокращение экспорта машин и оборудования в Россию [12, 18]. Западные бизнесмены всё чаще задумываются о таких формах кооперации, как локализация производства на российской территории, которая обеспечит новые рабочие места, а также более низкие по сравнению с импортируемыми цены на машины и оборудование. Последний аспект даст существенную экономию финансовых средств на модернизацию экономики государства [8].

Развитие международного сотрудничества будет способствовать импортозамещению и производству высокотехнологичной продукции. Импорт новых технологий необходим для технического перевооружения устаревшей производственной базы. Использование передового мирового опыта позволит сократить время, требуемое для комплексной модернизации машиностроительной отрасли [4].

Конкурентоспособность отдельных производственных предприятий и страны в целом определяется не только их способностью самостоятельно разрабатывать, но и возможностью импортировать высокотехнологичное оборудование, а также приобретать за рубежом и эффективно использовать современные научные достижения в условиях расширенного воспроизводства [6].

По мнению В. Н. Кириллова, наибольшее значение для экономического роста играет ввоз машин и оборудования, прежде всего в виде комплектного оборудования с включением в контракт условия о предоставлении продавцом технологии по эксплуатации оборудования [6]. Результатом такого импорта станет инновационная модернизация производственных фондов экспортно-ориентированных предприятий.

Импорт машиностроительной продукции имеет как положительные, так и отрицательные стороны (табл. 4)

Таблица 4.
Преимущества и недостатки импорта машиностроительной продукции.

Положительные стороны	Отрицательные стороны
<ul style="list-style-type: none"> - экономия временных затрат на производство машин и оборудования - приобретение высококачественного оборудования с гарантийным обслуживанием - быстрое освоение производства новых товаров - соответствие выпускаемой продукции мировым стандартам - повышение конкурентоспособности - завоевание новых рынков сбыта - отсутствие затрат на разработку аналогичного отечественного производственного оборудования - пополнение бюджета страны за счет импортных пошлин от ввоза оборудования 	<ul style="list-style-type: none"> - недостаточное использование научно-технического потенциала страны - невостребованность квалифицированных кадров научных работников - отток квалифицированных работников за рубеж - необходимость переквалификации работников для освоения импортного оборудования - угроза экономической безопасности страны - высокие финансовые затраты на приобретение оборудования

В нашу страну ввозятся иностранные станки, комплектующие для изготовления различных видов продукции, иностранное оборудование для геологоразведки и добычи полезных ископаемых [14, 16].

В Российской Федерации для многих видов технологического оборудования установлены нулевые или 5% ставки ввозных таможенных пошлин. В то же время существует льготный вариант ввоза иностранного оборудования без уплаты пошлин и без уплаты налога на добавленную стоимость.

Виды льгот по уплате таможенных пошлин, порядок и случаи их предоставления регулируются частью 3 ст. 80 Таможенного кодекса Таможенного союза (ТК ТС), а также Соглашением между Правительством РФ, Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Казахстан от 25.01.2008 года "О едином таможенно-тарифном регулировании", Решением Комиссии таможенного союза № 130 от 27.11.2009 года "О едином таможенно-тарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Рос-

сийской Федерации", и Решением Комиссии Таможенного союза № 728 от 15 июля 2011 года "О порядке применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза" [2].

Льготными вариантами являются:

- ◆ ввоз товаров в качестве вклада иностранного учредителя в уставный (складочный) капитал в пределах установленных сроков;
- ◆ оборудование, включая машины, механизмы, а также материалы, входящие в комплект поставки соответствующего оборудования, и комплектующие изделия (за исключением подакцизных), ввозимые в счет кредитов, предоставленных иностранными государствами и международными финансовыми организациями;
- ◆ технологическое оборудование, комплектующие и запасные части к нему, сырье и материалы, ввозимые для исключительного использования на территории государства-участника таможенного союза в рамках реализации инвестиционного проекта [2].

В соответствии со ст. 150 Налогового Кодекса Российской Федерации ввоз товаров на территорию Российской Федерации технологического оборудования, в том числе комплектующих и запасных частей к нему, аналоги которого не производятся в Российской Федерации, по перечню, утверждаемому Правительством Российской Федерации, освобождается от налогообложения.

В указанный Перечень входит оборудование 84 товарной группы (реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части), отдельные позиции товарных групп 85 (электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности) и позиции других товарных групп.

Существует практика изменения Перечня и включения в него новых видов технологического оборудования. Основными условиями являются отсутствие российских аналогов и возможностей для производства такого вида технологического оборудования в России, новизна и инновационный характер оборудования [9], необходимость стимулирования ввоза такого оборудования для повышения показателей хозяйственной деятельности российских предприятий.

Бюрократический подход к дополнению Перечня затягивает процесс получения положительного решения от уполномоченных органов на нескольких месяцев. В ряде случаев эта процедура даёт возможность значительно сократить затраты инвестора при импорте необходимого оборудования, что особенно актуально для крупных производственных проектов.

В качестве конкретных предложений для совершенствования механизма применения тарифных льгот при ввозе оборудования можно рекомендовать следующее:

- ◆ упростить порядок обращения заинтересованного лица и процедуру внесения товарной позиции в Перечень;
- ◆ расширить Перечень оборудования, аналогов которого не производится в Российской Федерации, освобождаемого от НДС;
- ◆ упростить процедуру ввоза оборудования в качестве вклада иностранного инвестора в уставный капитал предприятия;
- ◆ отменить обеспечение уплаты таможенных платежей при ввозе такого оборудования;
- ◆ расширить перечень приоритетных видов дея-

тельности, определение иных критериев отнесения инвестиционных проектов к приоритетным с целью внесения в Комиссию Таможенного союза предложений для предоставления по таким проектам льготы по уплате ввозной таможенной пошлины.

Таким образом, основу мирового экспорта составляет промышленная продукция. Увеличив долю экспортируемой высокотехнологичной продукции Российская Федерация сможет более глубоко интегрироваться в мировое экономическое пространство. Модернизация производственных фондов, развитие экспортно-ориентированных производств и повышение конкурентоспособности продукции может осуществляться за счет импорта машин и технологического оборудования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Приказ Минпромторга России от 03.10.2013 № 1597 "Об утверждении Перечня высокотехнологичной продукции с учетом приоритетных направлений модернизации российской экономики". – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/law/hotdocs/30058.html?utm_campaign=hotdocs_day7&utm_source=ya.direct&utm_medium=cpc&utm_content=284231298 (Дата обращения 28.12.2015).
2. Решение Комиссии Таможенного союза № 728 от 15 июля 2011 года "О порядке применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза".
3. Решение Евразийского Межправительственного Совета от 08.09.2015 г. № 9 "Об Основных направлениях промышленного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза" – [Электронный ресурс]. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/420301148> (Дата обращения 29.01.2016).
4. Гагарин Б. Г., Ильин Ю. Д. Проблемные вопросы технического перевооружения отраслей промышленности и их системное решение // Инноватика и экспертиза – 2011. – № 2. – С. 21–26.
5. Дементьев В. В., Новикова Е. С., Устюжанина Е. В. Место России в глобальных цепочках создания стоимости // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2016. – № 1. – С. 17–30.
6. Кириллов В. Н. Внешнеэкономический фактор в инновационном развитии экономики. Автореф. дисс. на соиск. уч. степ. д-ра экон. наук. М., 2013. – 52 с.
7. Кириллов В. Н. Роль инновационных факторов в повышении конкурентоспособности российских предприятий // Российский внешнеэкономический вестник. – 2009. – № 6.
8. Кириллова Т. В. Перспективы развития автосборочных производств и их вклад в развитие экспортного потенциала Российской Федерации // В мире научных открытий. – 2015. – № 5. С. 143–159.
9. Поддержка инновационной деятельности: внешнеэкономический аспект / Г. В. Баландина, Н. П. Воловик, А. И. Макаров, А. А. Пахомов, С. В. Приходько. М.: Дело, 2012.
10. Райнерт Э. С. Как богатые страны стали богатыми, и почему бедные страны остаются бедными. М.: Изд. дом Гос. ун-та – Высшей школы экономики, 2011. – 384 с.
11. Родыгина Н. Ю. Экспортные стратегии промышленно развитых стран: возможности использования для России. Монография. М.: Изд-во РГТЭУ, 2005. – 192 с.
12. Федорова Е. А., Барихина Ю. А. Влияние санкций на экономику Российской Федерации // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – № 37. – С. 2–12.
13. Базы данных ЮНКТАД. Официальный сайт: <http://www.unctadstat.unctad.org> (Дата обращения 30.01.2016).
14. Росстат. Официальный сайт: <http://www.gks.ru> (Дата обращения 30.01.2016).
15. Федеральная таможенная служба. Официальный сайт: <http://www.customs.ru> (Дата обращения 30.01.2016).
16. Ввоз технологического оборудования в Россию [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.napinfo.ru/page/id/4684> (Дата обращения 30.01.2016).
17. Материалы совещания о мерах по развитию отечественного станкостроения в целях модернизации военно-промышленного комплекса 24.07.2013 г., г. Москва – URL: <http://riskprom.ru> (Дата обращения 25.01.2016).
18. Российско-итальянские отношения на фоне евроатлантической зимы Россию [Электронный ресурс]. – URL: <http://nasledie.ru/node/5893> (Дата обращения 20.01.2016).
19. Сергей Сидорский: Промышленное сотрудничество в ЕАЭС – мощный фактор экономического развития – [Электронный ресурс]. – URL: http://tamga-group.ru/tamozhnyya-biznes-revyu/eas/eas_1419.html (Дата обращения: 30.01.2016).